

Yıllardır beklenen karar UKOME'de alındı. İstanbul servişçiye tahdit geldi

● İstanbul Büyükşehir Belediyesi Ulaşım Koordinasyon Merkezi 11 Haziran 2019 tarihli toplantısında aldığı kararla, 34 LAA 001 ile 34 LZZ 999 arasındaki plakalı araçlar tahditli plaka kapsamına alındı.

İstanbul servişçinin yıllardır beklediği karar İstanbul UKOME'de alındı. Böylelikle daha önce 10 yıl olarak belirlenen ve 30 yıla çıkarılan Servis Taşımacılığı Yetki Belgesi ve Servis Taşımacılığı Kartı

Tahdit kuralları

- Servis sayıları ile oluşacak yeni ihtiyaçların ilgili servis ve ticaret odalarının katılacağı bir komisyonun vereceği rapor doğrultusunda ve ilgili mevzuata uygun şekilde artırılacak.
- Tahdit kapsamındaki plakalı taşıtla turizm taşımacılığı hariç diğer tüm servis taşımacılığı yapılabilir.
- Plaka haklarının hisselendirilmesinin engellenmesi amacıyla veraset ve intikallerde varislerce vekil tayin edilen Toplu Taşıma Aracı Kullanım Belgesi sahibi veya bu vasıftaki varise plaka tescili yapılabilmesi, bu hususlarda uygun varis bulunmaması durumunda varislerin yetki vereceği 3'üncü kişiye devir yapabilmeye hakkı getirildi.
- Taşıt olmaksızın plaka satışı ve devri yapılamayacak.
- Toplu taşıma aracı kullanım belgesi olmayan gerçek kişilere ve mevcutta tahditli plaka sahiplerine (taksi-minibüs-taksi dolmuş) devir yapılamayacak.
- Plakalar kiralanamayacak.
- Plakaların kiralandığının tespiti halinde ilgili araç plakasının iptal edilmesi ve aracın gayri yasal şekilde kirala ve kiracı kişilere hiçbir şekilde servis plakası edinim hakkı verilmeyecek.
- Toplu taşıma aracı kullanım belgesinin doğrudan iptalini gerektiren hususların taşımacılık esasında taşımacı veya şoför tarafından yapıldığının tespiti ve ilgili filin tutanak altında alınması durumunda ilgili plaka hakları iptal edilecek. ■



Servisçiler, 2013 yılında Kazlıçeşme'de çok büyük bir katılımı gerçekleştirdikleri miting ile plaka tahdidi taleplerini dile getirmişlerdi.



İstanbul Ticaret Odası 22. Nolu Meslek Komitesi 17 Haziran Pazartesi günü İTO'da yaptığı toplantıda da plaka tahdidi kararını değerlendirdi ve sektörün talepleri ve sorunları noktasında izlenmesi gereken yolla ilgili görüşlerini dile getirdiler.

İSTAB ve İSAROD'un değerlendirmeleri 3'te

True Value Capital Partners kol kola

TEMSA'da yeni dönem başlıyor



True Value Capital Partners'ı temsilen Evren Ünver, satış işlemlerinin tamamlanmasının ardından Temsa'nın Adana'daki fabrikasını ziyaret etti. Ünver, TEMSA çalışanlarına yönelik konuşmasında yeni dönemin Temsa markası için yeni bir büyüme dönemini başlatacağını ifade etti.

Yeni Crafter taşımacılarla buluştu



Aksaray'ın kaderi Mercedes-Benz ile değişti



Mercedes-Benz Türk; 1986'dan bugüne 500 milyon Euro yatırım gerçekleştirdiği Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleştirdiği üretimiyle, sağladığı istihdamları, Ar-Ge faaliyetleri ve ihracatı ile şehirde 33 yılda 1,7 milyar TL'lik ekonomi yarattı.

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, "Bir ilin kaderini değiştirmedeki etkimiz nedeniyle gururluyuz" dedi.

8'de



Otokar Sultan Comfort

Her ihtiyaca cevap veriyor

29+1 kişilik yolcu kapasitesine kavuşan Sultan Comfort, yeni özellikleriyle artık hem turizm hem öğrenci hem de personel taşımacılığı yapılabilir.

6'da

UND Başkanı Çetin Nuhoglu

Rekabette geri kalmak istemiyoruz



Bir sürü sorunun var ve bütün bu derterin içinde de yapacak çok işimiz var. Rekabette geri kalmak istemiyoruz, biliyoruz ki bu sektör, Türkiye'nin performansını belirleyen ve etkileyen bir sektördür.

9'da

Ford Trucks F-Max 2500 lojistikçiyle buluştu



2019 Profesyonel Sürücü ve Yönetici Ödülleri verildi

7'de



Iveco Daily ve Euro Cargo

Nakliyecilerle buluştu

11'de

Doğuş Otomotiv Scania'da görev değişiklikleri

11'de



Astur Turizm'den

5 Safir, 15 Prestij yatırımı

4'te



Çorlu Otogarı'nın temeli atıldı

2'de

Karsan 227 otobüs siparişi aldı

6'da



Dr. Zeki Dönmez

Yetki belgelerindeki bilgi yetersizlikleri

6'da



Mustafa Yıldırım

Sezonun bereketi

4'te



Mevlüt İlgin

U-ETDS verileriyle bayram trafiği

2'de



Ekrem Özcan

TOSB, Otomotiv Sektörünün İnovasyon Merkezi

10'da



Korkut Akın

Geleceği anımsıyorum...

10'da

En ucuz ve en pahalı otobüs bileti

4'te



Mevlüt İlgin

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Sekreteri

mevlut.ilgin@tasimadunyasi.com

U-ETDS verileriyle bayram trafiği

Sektörümüzün yüzü gülüyor. 9 günlük bayram tatili ve okulların kapanmasıyla tüm taşıma modlarındaki yolcu taşımacılığında beklenen hareketlilik yaşandı. Bayramdaki yoğun hareketlilik sürecinde şehirlerarası otobüslerde herhangi bir ölümlü kaza yaşanmaması da sevindirici bir gelişme olarak kaydedilmeli. Bayram hareketliliğine yönelik Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Sayın Cahit Turhan'ın taşınan yolcu sayılarına yönelik açıklamaları oldu. Sayın Bakan'ın da detaylı açıklamasından gördüğümüz gibi Bakanlığın hayata geçirdiği U-ETDS sistemi ile birlikte sektörümüzdeki verileri artık çok daha detaylı şekilde görebileceğiz.

U-ETDS ertelenmesin

Umutumuz; 30 Haziran'a kadar ertelenen yaptırımların bir kez daha ertelenmemesi ve sektörel verileri çok daha hızlı ve detaylı şekilde görmek istiyoruz. Burada, bu verilerle, Bakanlığın hep dile getirdiği gibi sektöre bir düzen gelmesi ve haksız ve yıkıcı rekabetin son bulması büyük önem taşıyor. Ama burada öncelikli olarak sektörün U-ETDS sistemine uyum sağlaması gerekiyor. Bu uyumun sağlanması, yaptırımların uygulanmaya başlanması ile mümkün olacak. Şimdi Sayın Bakan Turhan'ın bayram tatilindeki şehirlerarası otobüslerdeki hareketliliğe bakalım.

109 bin 475 sefer

Bakan Turhan, bayram tatili boyunca şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüs firmalarının toplam 109 bin 475 sefer yaparak toplam 3 milyon 234 bin 457 yolcu taşıdığını vurguladı ve şunları söyledi: "Günlük

ortalama sefer sayısı, bayram öncesi sefer sayılarına göre yaklaşık yüzde 40 artışla 8 bin 421'e ulaştı. Taşınan yolcu sayısında ve doluluk oranlarında da sefer başına yaklaşık yüzde 40'lık artış gerçekleşti. Bakanlığımızca yayımlanan genelgeyle otobüs taşımacılığında B2 ve D2 belgelerine kayıtlı otobüsleri kullanma izni verilmesi sonucu 109 bin 475 otobüs seferiyle taşınan yolcu sayısı 3,2 milyonu geçti."

Turhan, İstanbul'dan 523 bin 516, Ankara'dan 308 bin 330 yolcunun başka yere seyahat etmek için otobüse bindiğini, İstanbul'a 455 bin 256, Ankara'ya 310 bin 513 yolcunun geldiğini söyledi.

Taşınan yolcuların il nüfusuna göre oranlaması yapıldığında; Bartın'ın yüzde 16'sının, Karabük'ün yüzde 13'ünün, Yalova'nın yüzde 12'sinin otobüsle şehirden ayrıldığı bilgisini veren Turhan, "İki il arasında en fazla taşınan yolcu sayılarına bakıldığında İstanbul'dan Tekirdağ'a 59 bin 78, İstanbul'dan Bursa'ya 44 bin 8, İstanbul'dan Ankara'ya 32 bin 288 yolcu taşındı" dedi.

Sektörün 2019 verileri

Sayın Bakan Cahit Turhan'ın 9 günlük veriye yönelik açıklamaları bu şekilde. Yeni uygulamalarla, sektörümüzün 2019 fotoğrafını 2020'inin Ocak ayında görüp ona göre kendine bir yön çizmesi, plan yapması mümkün olacak. Biz önümüzdeki sürecin sektörümüz için güzel gelişmeler getireceğine inanıyoruz. ■



Çorlu Otogarı'nın temeli atıldı

63 milyon TL'ye mal olacak ve iki yıl içinde inşası bitecek olan Çorlu Otobüs Terminali'nin temel atma töreni yapıldı.

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi tarafından Hıdırağa Mahallesi sınırları içerisinde inşa edilecek olan Çorlu Otobüs Terminali ve Aktarma İstasyonu temel atma töreni Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, Çorlu Belediye Başkanı Ahmet Sarıkurt, Muratlı Belediye Başkanı Nebi Tepe, TESKİ Genel Müdür Vekili Dr. İbrahim İçöz, Büyükşehir Belediyesi Başkan Danışmanı Neşat Erdoğan, Büyükşehir Belediyesi Daire Başkanları, sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri, basın mensupları ve çok sayıda vatandaşın katılımıyla gerçekleştirildi.

İki kısımdan oluşacak

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi Etüt ve Projeler Dairesi Başkanı Bülent Doğan, Çorlu Otobüs Terminali ve Aktarma İstasyonun şehirlerarası otobüs terminali ve çevre yerleşkeler terminali olmak üzere iki kısımdan oluşacağını ifade ederek şunları söyledi: "Otobüs terminali kısmında 20 gişe, çevre yerleşkeler otobüs terminali kısmında ise 10 gişe bulunacak. Şehirlerarası otobüs terminali kısmında; giden ve transit yolcu katında 30 peron ve 20 adet otobüs bekleme cebi yer olacak. Binada ayrıca; danışma,

polis, zabıta, banka, ATM'ler, araç kiralama, PTT, kargo, emanet eşya bürosu, 9 adet dükkân, sağlık birimi, kuaför, pastane, büfeler, otobüs bakım atölyesi, bay bayan mescit ve teknik hacimler bulunacak. Tüm bunların yanında 110 araçlık misafir otoparkı, 26 araçlık ücretsiz firma servis alanı, 32 araçlık çalışan personel otoparkı ve 1 adet taksi durağı da vatandaşlarımızın hizmetinde olacak" dedi.

Çorlu Belediye Başkanı Ahmet Sarıkurt, "Terminalimiz tamamlanıldığında çağdaş standartlarda hizmet edecek, şehrimizin imajına da önemli katkı sağlayacaktır. Yeni terminalimizin gerek ölçeği gerekse mimari tasarımı açısından bölgemizin örnek komplekslerinden biri olarak gösterileceğine yürekten inanıyorum, Çorlu'ya muza hayırlı, uğurlu olsun" dedi.

Kültürümüzde özel bir yeri var

Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, "Bilindiği gibi otogarlar sıla hasretinin sona erdiği, kavuşmaların yaşandığı, yolcuların molalarda soluklandıkları, esnafın geçimlerini sağladıkları yerlerdir. Ailevi ve manevi bağları güçlü bir toplum olmamızdan dolayı otogarların kültürümüzde özel bir yeri var. Otogarlar bulundukları şehirlerin de bir aynasıdır. Biz de bu anlayışla ilimizin tüm güzelliklerini yansıtan, her şeyin en iyisini hak eden halkımıza layık bir tesis inşa edeceğiz" dedi. ■



Bakan açıkladı

13 milyonu aşkın yolcu hareketi yaşandı

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, 9 günlük Ramazan Bayramı tatilinde havalimanlarından yaklaşık 6,4 milyon, otobüslerden 3,2 milyon, trenlerden 3,8 milyon vatandaşın hizmet aldığını bildirdi.

Bayramda havalimanlarından hizmet alan yolcu sayısının iç hatlarda 2 milyon 891 bin 271, dış hatlarda 3 milyon 512 bin 714 olduğunu belirten Turhan, "Ramazan Bayramı tatili boyunca havalimanlarından hizmet alan 6 milyon 403 bin 985 yolcu için 45 bin 132 uçak seferi düzenlendi" dedi.

İstanbul Havalimanı'ndan hizmet alan yolcu sayısının da iç hatlarda 479 bin 80, dış hatlarda 1 milyon 297 bin 885 olmak üzere toplamda 1 milyon 776 bin 965 olduğunu işaret eden Turhan, "Uçak trafiği de iç hatlarda 3 bin 390, dış hatlarda 9 bin 17 olarak gerçekleşti. İstanbul Havalimanı'ndan toplamda 12 bin 407 uçağa hizmet verildi" dedi.

Turhan, bayramı tatili boyunca havalimanlarının uçak trafiğinin iç hatlarda 645 bin 638, dış hatlarda 1 milyon 695 bin 995 olduğunu belirtti.

Turizm yönelik havalimanlarında hizmet verilen günlük ortalama yolcu sayısının Antalya Havalimanı'nda toplamda 1 milyon 492 bin 143 yolcu olduğunu belirten Turhan, Muğla Dalaman Havalimanı'nda 172 bin 93'ü dış hat yolcusu olmak üzere toplam 240 bin 400, Muğla Milas-Bodrum Havalimanı'nda da 110 bin 43'ü iç hat yolcusu olmak üzere toplam 208 bin 435 yolcunun hizmet aldığını bildirdi.

Bakan Turhan, Alanya Gazipaşa Havalimanı'nda ise 18 bin 467 iç hat, 28 bin 307'si dış hat olmak üzere toplamda 46 bin 774 yolcu trafiğinin gerçekleştiğini söyledi.

Otobüsler 3,2 milyon yolcu taşıdı

Bayram tatili boyunca şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan otobüs firmalarının toplam 109 bin 475 sefer yaparak toplam 3 milyon 234 bin 457 yolcu taşıdığını vurgulayan Turhan, şöyle devam etti: "Günlük ortalama sefer sayısı, bayram öncesi sefer sayılarına göre yaklaşık yüzde 40 artışla 8 bin 421'e ulaştı. Yolcu sayısında ve doluluk oranlarında da sefer başına yaklaşık yüzde 40'lık artış gerçekleşti. Bakanlığımızca yayımlanan genelgeyle otobüs taşımacılığında B2 ve D2 belgelerine kayıtlı otobüsleri kullanma izni verilmesi sonucu 109 bin 475 otobüs seferiyle taşınan yolcu sayısı 3,2 milyonu geçti."

Turhan, İstanbul'dan 523 bin 516, Ankara'dan 308 bin 330 yolcunun başka yere seyahat etmek için otobüse bindiğini, İstanbul'a 455 bin 256, Ankara'ya 310 bin 513 yolcunun geldiğini bildirdi.

Taşınan yolcuların il nüfusuna göre oranlaması yapıldığında Bartın'ın yüzde 16'sının, Karabük'ün yüzde 13'ünün, Yalova'nın yüzde 12'sinin otobüsle şehirden ayrıldığı bilgisini veren Turhan, "İki il arasında en fazla taşınan yolcu sayılarına bakıldığında İstanbul'dan Tekirdağ'a 59 bin 78, İstanbul'dan Bursa'ya 44 bin 8, İstanbul'dan Ankara'ya 32 bin 288 yolcu taşındı" diye konuştu.

Tren 3 milyon 750 bin yolcu taşıdı

Demiryollarındaki yolcu hareketliliği ile ilgili de bilgi veren Cahit Turhan, "TCDD Taşımacılık AŞ tarafından yüksek hızlı trenlerle 438, konvansiyonel trenlerle 216, bölgesel trenlerle bin 746, Marmaray ve Başkentray ile 3 bin 564 sefer gerçekleştirildi. Ana hat trenleriyle 132 bin, bölgesel trenlerle 414 bin, YHT'lerle 208 bin, Marmaray ile 2 milyon 800 bin, Başkentray ile 205 bin yolcu taşındı" dedi.

Marmaray'da bayramın ikinci günü 422 bin yolcunun seyahat ettiğini vurgulayan Turhan, "Geçen yılki Ramazan Bayramı'na göre taşınan yolcu sayısında ana hatta yüzde 19, bölgeselde yüzde 7 ve YHT'lerde yüzde 2 artış oldu. Böylece toplamda 6 bin tren seferiyle taşınan yolcu sayısı 3 milyon 750 bin oldu" dedi. ■



Yeni Crafter

Yolcu taşımacılarııyla buluştu

Volkswagen Hafif Ticari Araçlar yeni Crafter'i servis ve turizm taşımacılarıyla buluşturdu. Yeni Crafter'in Mayıs ayında Türkiye yollarıyla buluşan okul ve servis versiyonları, ekstra uzun şasi ve yüksek tavanlı olarak, 16+1 ve 19+1 koltuk konfigürasyonlarıyla 245 bin TL'den başlayan fiyatlarla satın alınabilecek.

Volkswagen Hafif Ticari Araçlar, 27 Mayıs akşamı, okul ve servis versiyonu yeni Crafter aracı düzenlediği iftar ile servis ve turizm taşımacılarıyla buluşturdu. Yoğun bir katılımın olduğu etkinliğin ev sahipliğini Volkswagen Hafif Ticari Araç Pazarlama Müdürü Taner Kozlan, Satış Müdürü Harun Göktaş, Bölge Satış Yöneticisi Onurcan Tosun yaptı. Yeni Crafter araçla ilgili bilgileri TTDER Başkanı Sümer Yıçtı, TTDER

Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, İSTAB Başkanı Turgay Gül Gül, Başkan Vekili Aziz Baş ve Yönetim Kurulu üyelerine Taner Kozlan aktardı. Konuklar yeni Crafter aracı çok beğendiklerini ifade ettiler.

Yeni Volkswagen Crafter, teknoloji, güvenlik ve konfor öğelerindeki yeniliklerle dikkat çekiyor. Yeni Crafter, 245 bin TL'den başlayan fiyatlarla satın alınabiliyor. Volkswagen Ticari Araç Pazarlama Müdürü Taner Kozlan, pazardaki konumlarını Yeni Crafter'la çok daha güçlendireceklerine inandığını ifade etti. Kozlan, değişen müşteri ihtiyaçlarına en uygun çözümleri yaratmaya çalıştıklarını belirtti.

Yeni Crafter, okul servisleri mevzuatında yapılan yeni düzenlemelerle belirtilen tüm güvenlik özelliklerine sahip; yolcu koltuklarına entegre sensörler, araç dışındaki kör noktaları gösteren üç kamera, sınıfında tek olan otomatik yükseklik ayarlı, üç noktadan gergili emniyet kemeri bunların arasında öne çıkan özellikler. ■



TTDER ve Volkswagen yöneticileri



İSTAB ve Volkswagen yöneticileri



Hedefimiz plaka tahdidiydi... Aldık mutluyuz.

İSTAB Başkanı Turgay Gül, “Sektöre plaka tahdidi sözümüz, hedefimiz vardı. Sektör mensuplarımızın geleceğini bir nebze de garanti altına almada ve moral ve motivasyonun sağlanmasında tahdit çok önemliydi. Bunun gerçekleşmesi için herkes canı gönülden çalıştı. Sonunda İstanbul’da da tahdit hayata geçti. Sektörün geleceği kurtuldu” dedi.

İSTAB Başkanı Turgay Gül ve Yönetim Kurulu Üyeleri, 17 Haziran Pazartesi günü sektörel basınla bir araya gelerek İstanbul’daki servisçilere yönelik alınan plaka tahdidi kararını değerlendirdiler.

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği Başkanı Turgay Gül, açıklamasına sektörel basına teşekkür ederek başladı: “Çıktığımız bu yolda sektörümüzden çok sizlerden destek gördük. Her yayımda, her ortamda, her basın açıklamamızda bize destek verdiniz, bizlerin bu yolda daha kuvvetli yürümemize katkı sağladınız. Taleplerimizin hem sektöre hem yetkililere iletilmesinde büyük etken oldunuz. Bu sektörle ilgili inanılmaz emek harcıyor ve destek oluyorsunuz. İlk size teşekkür etmek istiyoruz.”

Sektörün geleceği kurtuldu

“Sektörümüz için güzel bir sonuç çıktı açıklamasında bulunan Turgay Gül, “Bunun için sabırla bekledik. İSTAB ve İTO 22. Meslek Komitesi olarak eleştiriler de aldık ama kulaklarımızı tıkadık ve tek hedefle, plaka tahdidine yürüdük. Biz ayrıcalık istemediğimizi, diğer illerde uygulanan tahdidi İstanbul için de istedik. Bizim yönetimimize nasip oldu. Üç dört dönemdir hedeflediğimiz noktadır. Plaka tahdidi oldu, ama bundan sonra da sektörümüze yönelik taleplerimiz olacak. Sektör mensuplarımızın geleceğini bir nebze de garanti altına almada ve moral ve motivasyonun sağlanmasında tahdit çok önemliydi. Bunun gerçekleşmesi için herkes canı gönülden çalıştı. Sonunda İstanbul’da da tahdit hayata geçti. Sektörün geleceği kurtuldu. Seri plakalar sayesinde de korsan sorunumuzun artık biteceğine inanıyoruz. Sistem daha iyi kontrol edilecek. Eğer tahdit uygulanmasaydı, sektörden çıkış yapacakların sayısı binler civarındaydı. Bu bir umut ışığı oldu. Biz tahdidi isterken rant peşinde olmadık ve sektörün disipline edilmesini, sektör mensuplarımızın hak ettiği kazancı elde etmesini istedik. Plaka tahdidinin olmasında İSTAB’da geçmiş ve İTO 22. Meslek Komitesi’nde dönemde görev yapmış herkesin bunda



katkısı var. Bu süreçte herkesin emeğine teşekkür ediyoruz” dedi.

Kiralanma durumu yok

Alınan bu kararın Resmi Gazetede yayınlanması gibi bir durumunun olmadığına dikkat çeken Gül, “Bazı bilinen yanlışlar var. UKOME kararlarının, Resmi Gazetede yayınlanması gibi bir durumu yok. Plaka tahdidi kalkar gibi yanlış yorumlara gerek yok. Plaka kiralanasının olmaması ile ilgili eleştiriler de yanlış. Tahditli plakanın kiralınmaması kuralı diğer illerde de var. Farklı bir uygulama değil. Plakanın kiralınması bizim amacımız değil, amaç arabaların para kazanması. Herkesin firmanın da, tedarikçinin de artık iyi niyetle davranması ve fırsatçılık modeli ile hareket etmemesi gerekiyor” diye konuştu.

Sistem zamanla oturacak

İstanbul’da mevcut araçların şu an için yeterli olduğunu belirten Turgay Gül, “Bundan sonraki süreçte ihtiyaç olması durumunda oda temsilcileri belediye ile

bir araya gelerek karar verecek . Gelecekte nasıl bir durum oluşacak, bunu bilmek mümkün değil. Ama öncelikle sistemin oturması gerekiyor. Plaka tahdidi fiyatları artıracak değil. Sektör artık gerçek fiyatlara gelecek. Okullarda çalışan servisçiler gerçekten çok zor şartlarda sezonu bitirdiler. Bizim araçların artık birkaç iş yapacak konuma gelmesi gerekiyor. Bunun için de her zaman dile getirdiğimiz kademeli saat talebinin da hayata geçmesi önem taşıyor. Sektörde birçok firma çok düşük fiyatlarla çalışmak durumunda kalıyor” dedi.

Sisteme girecek 1300 servisçi

“Sistemde olup aktif olmayan plakalar devreye girecek” açıklamasında bulunan Turgay Gül, “2015 yılında aracını satmış ama belgesi olan servisçiler vardı. Bunlar 1500 civarında. Başvurular sonucunda yapılan görüşmeler sonucunda 1300’ün başvurusu kabul edilmiş durumda. Onlar da taşıt kartları verildiği anda araçlarını alıp sisteme girebilecekler. 200 kişi ise belirtilen tarihlerde başvuru yapmamış

ve onlar bu fırsatı kaçırmış durumda. Bu konu ile ilgili de hala talepler var ama bunun sonu yok” dedi. ■

İstanbul’da 66 bin servis aracı var

İstanbul’da hizmet veren personel ve okul taşıtı sayıları hakkında da bilgi veren Turgay Gül, “İstanbul’u diğer illerle karşılaştırdığımızda yanlırız. Ankara’da 6 bin 800, Bursa’da 5 bin 300, Kocaeli’de 5 bin 500 İzmir’de 5 bin 200, Eskişehir’de 1329, Adana’da 2 bin 400, Antalya’ya 1800, Bu illerin toplamı 2 bin 800. İstanbul’da ise personel ve okul taşıtları 54 bin, diğer servis araçları AVM ücretsiz servisleri ise 12 bin dolayında. Yaklaşık 66 bin araç var. Bu araçların kaç aktif bunu bilmek mümkün değil” dedi.

Hayalimiz gerçek oldu

İSAROD Başkanı Hamza Öztürk, İstanbul UKOME’nin aldığı kararla servis esnafının 35 yıldır beklediği hayalin gerçeğe dönüştüğünü söyledi. Başkan Öztürk, “Allah bu kararı aldırmaı, bize nasip etti. Emeği geçen herkese teşekkür ediyoruz” dedi.

İstanbul Umum Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası Başkanı Hamza Öztürk, İstanbul UKOME’nin aldığı plaka tahdidi kararını ilk olarak Taşıma Dünyası’na değerlendirdi.

Çok uğraştık, çok çabaladık

Esnafın 35 yıllık hayalinin gerçeğe dönüştürmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirten Başkan Hamza Öztürk, “Bu kararın alınmasında emeği geçen herkese, İstanbul Büyükşehir Belediyesi yöneticilerine çok teşekkür ediyoruz. Çok uğraştık, çok çabaladık. Çeşitli yollardan taleplerde bulunduk. Esnafın artık para kazanamadığını verilerle, belgelerle ortaya koyduk. Bu uğraşlarımızın sonucunu aldık. Bundan sonra esnaf yere biraz daha sağlam basacak. İnşallah servisçi şirketlerin aldığı işlerde daha iyi paralarla anlaşma yapılacak, böylelikle esnaf da para kazanacak. İstanbul UKOME’nin aldığı tüm karar duygularımıza tercüman oldu. Sektör mensupları artık geleceğe daha garanti ve umutla bakıyor” dedi. ■

Turizm taşımacıları da “TAHDİT” istiyor



TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, servis taşımacılarına verilen plaka tahdidinin turizm taşımacılarına da verilmesini istediklerini belirterek, “Turizm taşımacılarına neden haksızlık yapılıyor” dedi.

Turizm Taşımacıları Derneği Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, İstanbul UKOME’nin servis taşımacılığına yönelik aldığı plaka tahdidi kararını Taşıma Dünyası’na değerlendirdi. “Biz bağırıyoruz diye, bizim sesimiz çıkmıyor sanılmasın” diyen TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, “Daha önce İstanbul Ticaret Odası’nda gerçekleştirilen Servis Taşımacılığı Zümre Toplantısı’nda plaka tahdidi talebi gündeme geldiğinde rant değerlendirmesi yapılmıştı. Şimdi ne değişti de plaka tahdidi hayata geçti. Önce bunun açıklanmasının yapılması gerekiyor. Üstelik bu uygulama hayata geçerken, neden turizm taşımacılarına haksızlık yapılıyor? İstanbul’da tahmini olarak 20 bine yakın turizm aracı bulunuyor. Servis araçları turizm alanında faaliyet gösterebiliyor ama biz servis taşımacılığı yapamıyoruz. Turizm taşımacıları diğer illerde, plaka tahdidi kapsamında yer alıyor. İstanbul’da biz niye dikkate alınmıyoruz ve göz ardı ediyoruz?”

Biz de plaka istiyoruz

Turizm taşımacıları olarak biz de ülkemize çok önemli bir katma değer katıyoruz. Turizm taşımacısı da ekonomik zorluklar içerisinde, onlar da yarınını göremiyor. Turizm taşımacıları da geleceğe umutla bakmak istiyor. İstanbul Büyükşehir Belediyesi ve UKOME yetkililerine çağırda bulunuyor ve İstanbullu turizm taşımacıları olarak biz de tahdit istiyoruz” dedi. ■



Yeni Sprinter Sana Yakışır.

Yeni Sprinter, teknolojik ön kokpiti ve yenilenen yolcu bölümü ile benzersiz bir yolculuk deneyimi, aktif fren asistanıyla ise güvenliği üst düzeye taşıyan bir sürüş sunuyor.

Yeni koltukları, yeni klima sistemi, yolcular için USB girişleri, 10" dokunmatik ekranlı multimedya sistemi, 5.5" renkli gösterge paneli ve 360 derece park paketi ile Yeni Sprinter yola çıkmaya hazır!

www.mercedes-benz.com.tr/vans/tr/sprinter

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar

444 6244



Mercedes-Benz



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı
Sektör Meclis Başkanı
my@tasimadunyasi.com

Sezon bereketi

Sezonun bereketi devam ediyor. Ramazanın erken bitmesi, okulların tatil olması ile sektörümüzde hareketlilik başladı. Ancak İstanbul'a yönelik seçimle birlikte daha farklı bir hareketlilik oluştu. Özellikle 23 Haziran öncesi tarihlerdeki dönüş seferlerine baktığımızda bunu görmek mümkün. İstanbul'a yönelik gerçekleştirilen seferlerde büyük bir ilgi var. Ben buna, sezonun bereketiyle birlikte seçim bereketi de diyorum. İstanbul'dan tatil programlarına yönelik hareketlilik asıl 24 Haziran ile başlayacak. Seçim sonuçlarının ülkemiz ve İstanbul için hayırlı olmasını diliyorum.

Turizmde yoğun hareketlilik

Turizm tarafında da önemli gelişmeler yaşıyoruz. Kurlarda yaşanan artışlarla birlikte Türkiye'de tatil yapmak yabancılar için çok cazip hale geldi. Avrupa ülkeleri de Türkiye'ye yönelik artan ilginin yönünü kendi ülkelerine çevirebilmek, kaybettikleri turistlere geri kazanabilmek adına fiyatlarını düşürüyor. Geçen hafta İstanbul'a gelen cruise gemisi turizmi hareketlendirecek, cruise gemilerinin tekrar gelmesi Türkiye için de hareketlilik demektir. Kapalıçarşı eski önemini tekrar kazanacak.

Ortadoğu'dan, Kafkaslar ve Balkanlardan gelen turistlerle birlikte turizm önemli bir süreçten geçiyor. Turizm hareketliliği şehirlerarası yolcu taşımacılığına da katkı yapacak. Sektörümüz için verimli bir yıl yaşıyoruz. Petrol fiyatlarındaki gelişmeler ve dolar kurunun stabil kalması da sektörümüz için olumlu gelişme olarak görülmelidir.

Mevzuat sorunları

Bundan sonraki süreçte sektörün sorunlarının çözümü için Toplu Taşıma Yasası, belediyelerin yaptığı taşımalara yönelik önemli mevzuat düzenlemelerine ihtiyaç var. 30 Haziran'dan sonra Ulaştırma Elektronik ve Takip Denetleme Sistemi'nin yaptırımlarının da denetimlerle birlikte başlaması büyük önem taşıyor. Bakanlık yetkilileri bize bir erteleme daha olmayacağını ifade ettiler. Sektöründe buna uyum sağlaması önemli. U-ETDS'ye henüz veri girişinin çok sağlıklı olmadığını gözlemleyebiliyoruz. U-TDS'nin yaptırımlarıyla birlikte sektör verileri tamamen kayıt altına girecek.

Turizm taşımacılarının durumu...

Turizm taşımacılarının acentelerin kucağına atmaya çalışıyorlar, oysa turizm taşımacılığı Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na bağlıdır. Acenteler hizmet satarlar, taşımacılık tarafı ise tamamen bizim işimizdir. 4925 sayılı Taşıma Kanunu'na, bütün kurumların özellikle Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın sahip çıkması gerekiyor. Aynı Bakanlığın dört genel müdürlüğünün yaptığı uygulamalar birbirine karışmış durumda. Bütün bunlarla ilgili yeni düzenlemelere ihtiyaç var. Taşıma Kanunu'nda entegrasyonu sağlayacak düzenlemelerin hayata geçirilmesi gerekiyor. Herkes kendi işini yapsın, kimse kimseye engel oluşturmamasın. Bunu mevzuata dayandırmak önemli. Dört farklı modun birbirine çelme takacak şekilde değil de birbirine destek olacak şekilde uyum içinde olacağı bir mevzuatın oluşturulması şart.

Otobüse olan ilgi

Yeni Havalimanından şehirlerarası otobüs seferlerinin çok verimli olmadığına yönelik bir gözlemimiz var. Havaist bile, kent içinden yaptığı bazı seferleri kaldırmak durumunda kaldı. Havalimanının uzaklığı, büyüklüğünün getirdiği yolcudaki endişe kısa ve orta mesafede yolcuların tekrar otobüse yönlendiğini gösteriyor. Uzun mesafeli seferlerdeki yolcu artışımızın yüzde 8, kısa ve orta mesafelerde ise yüzde 20'ye yükselmesi bunun en büyük göstergesi.

Köprü ve otoban maliyetleri

Sektörümüz, hala 3'üncü köprü'nün getirdiği maliyet ve zaman kaybının sıkıntılarını yaşıyor. Otoyollara yapılan yatırımlar sektörümüze, seyahatlerde konfor ve güvenlik getirdi. Ama aynı zamanda çok ağır bir maliyet de yükledi. Geçen hafta Akhisar'dan İzmir'e aracımla seyahat ettiğimde, otobanlara yapılan yatırımın getirdiği konforu bizzat yaşadım. Burada emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Ama söylendiği gibi İstanbul-İzmir arası seyahat süresi çok kısalmış değil. Burada yolu kısaltan en önemli etken Osman Gazi Köprüsü oldu. Ama köprü ücretinin otobüsler için 105 TL'den 285 TL'ye yükselmesi oranın tercih edilmesini zor hale getiriyor. Toplu taşımacılık yapan sektörümüzün bu ağır maliyetlerin düşürülmesine yönelik beklentisinin de dikkate alınması gerekiyor.

Maliyetleri yönetme

Sektörümüzün de maliyetlerini yönetebilme sürecine adım atması gerekiyor. Bilet satışlarında sektörün kendi portallarını oluşturması, servis ve acente yükünden kurtulması gerekiyor. Servis verilecekse bunun da ücretli hale getirilmesi artık bir zorunluluk. Hep söyledığımız, sektörümüzün kârı giderlerinin içinde saklı. ■

9 günlük tatilde

AŞTİ'de 33 bin otobüs trafiği

30 Mayıs-9 Haziran tarihleri arasında Ankara Şehirlerarası Otobüs Terminali'ne (AŞTİ) giriş çıkış yapan otobüs sayısı ortalama 33 bin oldu. Terminali, 2 milyon 750 bin vatandaş kullandı.

Ankara Büyükşehir Belediyesi, Başkentlilerin Ramazan Bayramını huzur ve güven içerisinde geçirebilmesi için 7/24 görev başındaydı. Yolcu yoğunluğunun üst seviyelerde yaşandığı AŞTİ'de, günlük ortalama 150 bin yolcu taşındı. 30 Mayıs-9 Haziran tarihleri arasında toplamda 1 milyon 650 bine yolcu sayısına ulaşıldı. 150 güvenlik görevlisinin 24 saat boyunca günlük 3 vardiya şeklinde hizmet verdiği AŞTİ'de gingerlar da mobil olarak denetim gerçekleştirdi.

Yolcu trafiğinin yoğun yaşandığı AŞTİ'yi günlük kullanan vatandaş sayısı ortalama 250 bin olurken, toplam sayı 2 milyon 750 bine çıktı.

190 kapalı devre kamera sistemi ile 24 saat kesintisiz izlenen AŞTİ'de günlük otobüs giriş çıkış sayısı 3 bine, 30 Mayıs-9 Haziran tarihleri arasında ise toplam 33 bin oldu. ■



100 kadın otobüs şoförü aranıyor

İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkanı Tunç Soyer'in ESHOT ziyaretinde dile getirdiği otobüslerin direksiyonunda kadın şoförlerin de bulunması yönündeki talimatı üzerine harekete geçildi. Büyükşehir Belediyesi gereken şartları taşıyan 100 kadın otobüs şoförü arıyor.

ESHOT Genel Müdürlüğü'ne ziyaretinde, toplu taşıma araçlarının direksiyonunda kadınların bulunmasının vatandaşla olan ilişkilere olumlu yansıtacağını dile getiren Başkan Soyer'in bu talimatı hayata geçiriliyor. ESHOT Genel Müdürlüğü, belediyenin İZELMAN şirketi aracılığıyla gerekli şartları taşıyan 100 kadın şoför istihdam etmek için İŞKUR'a başvurdu.

Türkiye İş Kurumu'nun web sitesinde yayınlanan iş ilanına göre 40 yaşından gün almamış, en az ilköğretim mezunu D sınıfı veya 2016'dan önce



alınmış E sınıfı sürücü belgesine sahip adaylar değerlendirilmeye alınacak. En az 1 yıl deneyime sahip olanlar istihdam edilecek, 1 yıllık deneyime sahip olmayan adaylar için İŞKUR'un "İşbaşı Eğitim Programı" başarı ile tamamlayanların istihdamı sağlanacak.

Başvurular, 1-11 Haziran arasında, sadece mail yolu ile (personel@izelman.com.tr) adresinden yapılabilecek. ■

En ucuz ve en pahalı otobüs bileti

Ramazan Bayramı için 9 günlük tatili fırsat bilen binlerce vatandaş yollara dökülürken iç turizmde büyük bir hareketlilik yaşandı. Biletall.com bayramda



gerçekleşen seyahat harcamaları ile ilgili dikkat çekici detayları ortaya çıkardı. Buna göre 9 günlük bayram tatilinde en fazla bilet satılan iller İstanbul, Antalya ve İzmir oldu. Bazı otobüs firmalarında online bilet satış oranı yüzde 65'e ulaşırken, sektör de biletlerin online platformlardan satış oranı ortalaması yüzde 25 oldu. Biletall'ın ramazan bayramı raporunda göze çarpan diğer detaylar ise şöyle;

En ucuz otobüs bileti 4 TL

Verilere göre bu bayramda yine evde oturmadık. Tatilde otobüs kullananların yüzde 59'u erkekler olurken yüzde 41'ini ise kadınlar oluşturdu. En ucuz

otobüs bileti Erzurum Kağızman arasına 4 TL'ye satılırken en pahalı otobüs bileti ise 350 TL'ye Ankara-Süleymaniye (Irak) istikametine satıldı.

En pahalı uçak bileti 9.391 TL

Bayramda havalimanları da büyük yoğunluk yaşadı. Biletall.com'a göre yurtiçinde en ucuz bilet 223,26 TL'ye Konya-İstanbul arasında satılırken yurtdışı için ise İzmir-Hamburg arasına 350 TL'ye satıldı. En pahalı yurt içi uçak bileti 4.636,24 TL'ye İstanbul-Dalaman-İstanbul olurken yurtdışı için ise 9.391,37 TL'ye İstanbul-Minsk-İstanbul oldu.

En uzun yolculuk 24 saat sürdü

Rapora göre en uzun yolculuk otobüs için 24 saat ile Van-Esenler Otogan olurken yurtdışı uçaakta ise 20 saat ile İstanbul-Muscat-Kuala Lumpur rotası oldu. ■

Mercedes-Benz Türk'ün

Her Kızımız Bir Yıldız Projesi'ne TİSK'ten ödül

Her Kızımız Bir Yıldız projesi, Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu'nun (TİSK) geleneksel Kurumsal Sosyal Sorumluluk Ödülleri'nde "Kapsayıcılık Ödülü"ne layık görüldü.

Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu'nun (TİSK), kurumsal sosyal sorumluluk alanında farkındalığı artırmak amacıyla organize ettiği "Kurumsal Sosyal Sorumluluk Ödülleri"

30 Mayıs 2019 akşamı düzenlenen törenle sahiplerini buldu. TİSK'in Kurumsal Sosyal Sorumluluk Ödülleri'nde 12 şirketin sosyal sorumluluk projeleri ödüllendirildi. Mercedes-Benz Türk'ün kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması hedefiyle ÇYDD (Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği) ile birlikte gerçekleştirdiği Her Kızımız Bir Yıldız projesi "Kapsayıcılık

Astur Turizm'den

5 Safir, 15 Prestij yatırımı

Personel ve turizm taşımacılığının önde gelen firmalarından Astur Turizm, 2019 yatırımlarında tercihini Temsa yönünde kullandı. Firma filosuna 5 Safir Plus, 15 Prestij kattı.

Temsa'nın İstanbul Otogarındaki merkezinde düzenlenen törenle otobüsler Astur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Büyükdanabaş'a, Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci tarafından teslim edildi. Astur Yönetim Kurulu Başkanı Sinan Büyükdanabaş araç yatırımlarına yönelik Taşıma Dünyası'na özel açıklamalarda bulundu.

Temsa tercihi

35 yıldır taşımacılık alanında faaliyet gösterdiklerini belirten Sinan Büyükdanabaş, "Firmamız İstanbul, Çorlu, Tekirdağ, Lüleburgaz, Çerkezköy'de faaliyet gösteriyor. Filomuzda 300 araç bulunuyor. Bu araçların 150'i Prestij, 5'i Maraton, 5'i de Safir Plus. 2018 yılı sonunda 10 Prestij aldık. Bu yıl da 15 Prestij ve 5 Safir Plus yatırımımız oldu" dedi. Büyükdanabaş, Temsa otobüs yatırım tercihlerine yönelik şu açıklamalarda bulundu: "Araçların ilk alım maliyetinin avantajlı olması, düşük yakıt tüketiminin işletme maliyetlerine sağladığı katkılar ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sayın Sonat Demirci'nin gösterdiği yakın ilgi ve destek tercihimizin Temsa yönünde olmasını sağladı. Sayın Sonat Demirci'ye, gösterdiği ilgi ve destek için teşekkür ediyorum. Gelişmelere göre, yeni yatırımlara karar vereceğiz" dedi.

Astur bizim iş ortağımız

Temsa Bölge Satış Yöneticisi Sonat Demirci de, Astur Turizm'in taşımacılık alanında 35 yıldır başarıyla hizmet verdiğini belirterek, "Sayın Sinan Büyükdanabaş hizmet sürecinde kalite ve güvenliğe büyük önem veriyor. Bu süreçte en iyi hizmeti verirken, işletme maliyetlerine de en çok katkısı yapacak araçlara yönelik tercihte bulunuyor. Astur, Temsa'nın en önemli iş ortakları arasında yer alıyor. Firmanın filosunun yarısından fazlası Temsa'dan oluşuyor. Duydukları memnuniyet de yeni yatırım tercihinde bizi öne çıkartıyor. Sadece satış sürecinde değil, satış sonrası süreçte de yanında olmaya özen gösteriyoruz. Sayın Sinan Büyükdanabaş'a Temsa tercihlerinden dolayı teşekkür ediyoruz. Yeni araçların hayırlı olmasını ve bol kazanç getirmesini diliyoruz" dedi. ■



Ödülü"nü almaya hak kazandı. Mercedes-Benz Türk'ün ödülünü şirketi temsilen, Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürü Ezgi Yıldız Kefeli aldı.

Mercedes-Benz Türk, Her Kızımız Bir Yıldız desteği ile eğitimini başarıyla tamamlayan kızlara istihdam olanakları da sunuyor. Hâlihazırda üretimde çalışan kadın şirket çalışanlarının yüzde 20'si Yıldız Kızlar'dan oluşuyor. ■



True Value Capital Partners kol kola

TEMSA'da yeni dönem başlıyor

Temsa'nın hisse devri gerçekleşti. Sabancı Holding ve İsviçre merkezli kurumu arasında imzalanan hisse devir sözleşmesinin resmileşmesiyle beraber, Temsa artık yoluna yeni yatırımcısı liderliğinde devam edecek.

TTrue Value CapitalPartners'ı temsilen Evren Ünver, satış işlemlerinin tamamlamasının ardından Temsa'nın Adana'daki fabrikasını ziyaret etti. Ünver, TEMSA çalışanlarına yönelik konuşmasında yeni dönemin Temsa markası için yeni bir büyüme dönemini başlatacağını ifade etti.

Temsa CEO'su Hasan Yıldırım, "Kurucumuz Sabancı ailesine, tüm holding yöneticilerine ve çalışma arkadaşlarımıza bugünkü Temsa'yı yarattıkları için teşekkürü bir borç biliriz. Şimdi sıra yarının Temsa'sını yaratmakta. Bu yolculukta bayrak artık yeni yatırımcımız True Value CapitalPartners'da. Yeni yatırımcımız ile heyecan verici yolda kol kola yürümek için sabırsızlanıyoruz. 50 yılı aşkın tecrübesiyle otobüs ve midibüs

üretiminde dünyanın lider otomotiv markaları arasında yer alan Temsa olarak, yolumuza daha da güçlenerek ve büyüyerek devam edeceğiz. Temsa, elektrikli araçlar konusunda birden fazla model alternatifini sunan dünyanın sayılı otomotiv

şirketleri arasında bulunuyor. Şirketimiz geleceğin ulaşımına akıllı, otonom ve elektrikli araçlarımızla katkı sunarken, ulaşım sektörünün geleceğini de şekillendirmeyi sürdüreceğiz" dedi. ■



Temsa İsveç'te 3 otobüsünü tanıttı

Temsa, elektrikli otobüs modeli Avenue Electron, 9 metre uzunluğundaki elektrikli aracı MD 9 electriCITY ve kentiçi ulaşımaya yönelik ürünü LF 12 modelini İsveç Stockholm'de düzenlenen Dünya Toplu Taşımacılar Zirvesi ve Fuarı'nda (UITP) tanıttı.

Dünya Toplu Taşımacılar Zirvesi ve Fuarı (UITP), bu yıl 9-12 Haziran 2019 tarihlerinde İsveç'in başkenti Stockholm'de gerçekleşti. Temsa da fuara elektrikli otobüsleri Avenue Electron, MD 9 electriCITY ve kentiçi ulaşımaya yönelik ürünü LF 12 ile katıldı. İsveç Ulaştırma Bakanı Kristoffer Tamsons, UITP Başkanı Pere Calvet ve Stockholm Büyükelçi'si Hakkı Emre Yunt Temsa standını ziyaret etti.

Elektrikli otobüs dönemi başlıyor

Temsa CEO'su Hasan Yıldırım, otomotiv sektöründe büyük bir dönüşüm yaşandığını vurgulayarak toplu ulaşım; şehiriçi otobüsleri, otobüslerin yüksek sermaye maliyeti ve şehirlerde şarj altyapısının kurulması gibi zorluklara rağmen önemli bir dönüşüm yaşandığının altını çizdi: "Avrupa, şehirlerde politika desteğiyle kentsel otobüs filolarının elektrikli araçlara dönüşümünü başlattı. Diğer yandan Avrupa ülkeleri elektrikli otobüs alımları konusunda niyet ve stratejilerini yayınladı. Örneğin; İngiltere Londra bölgesindeki 6 bin otobüsü, Fransa Paris'teki 4 bin otobüsü 2030'a kadar tamamen elektrikliye çevirmeyi planlıyor. Norveç'te şu an satın alınan otomobillerin yüzde 37'si elektrikli. Amsterdam Belediyesi ise şehir içine 2023'ten sonra fosil yakıtlı araç sokmama kararı aldığını duyurdu."

Birden fazla elektrikli model sunabilen bir markayız

Temsa olarak, elektrikli araç konusunda müşterilerimize birden fazla model alternatifini sunabilen dünyadaki ender otomotiv markalarından biri olduklarını belirten Yıldırım, bu dönüşümde öncü rol üstlenmek için sabırsızlandıklarını da açıkladı. ■

GELECEK DURAK: KONFORLU TEKNOLOJİ

Görkemli tasarımı, üst düzey teknolojik özellikleri ve yolcu konforunu ön planda tutan iç tasarımıyla TEMSA Maraton uzun yolculuklarınızı kolaylaştırmak için tasarlandı.

- Güçlü Dizayn
- Geniş Bagaj Hacmi
- Daha Geniş Uyku Kabini
- Düşük İşletme Maliyeti



temsa.com



TEMSA





Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

Yetki belgelerindeki bilgi yetersizlikleri

Bakanlık, taşımacılık yapacakların gerekli yeterliliklere sahip olup belge almalarını şart koşuyor. Bu gayet doğal ve gerekli bir şey. Peki, kimlerin yetki belgesi sahibi olduğuna ilişkin Bakanlık bilgi sistemi yeterli mi?

Yeterlilik nedir?

Mal veya hizmet üretip satacak olan her kişi veya kurum bunun gerektirdiği yeterliliklere sahip olmak zorundadır. Bu kapsamda önce işletmecinin sonra da sahip olduğu üretim tesisinin yani binaların, makinelerin, insanların vs. yeterli olması gerekir. Bu, basit bir dükkanda faaliyet gösteren işletmeciler için de geçerlidir. Hatta sokaktaki bir insandan hizmet alacak olsanız onun bile yeterliliği aranabilir.

Taşımacı yeterliliği

Önce taşıma işletmecisinin yeterli olması gerekir. Bu kapsamda mali ve mesleki yeterlilik ile mesleki saygınlık esastır. Mali yeterlilik kapsamında sahip olması gereken sermaye, taşıt, büro, çalışan gibi hususlar yer alır.

İşletmecinin kullanacağı tüm taşıtların taşımaya uygun olması gerekir. Bunun özel bir denetimi gerekmez. Zaten imalatın yeterli olmak zorundadırlar. Taşıt muayenesi de bunların yeterliliğinin sürdüğünü gösterir. Bunun ötesinde şoför ve diğer personelde yeterlilik belgeleri kontrol edilir. Zaten taşımacılar mesleki yeterlilik şartını doğrudan kendileri değil, çalıştırdıkları yeterlilik belgeli (yönetici veya sürücü) kişiler üzerinden sağlarlar. Bunlara sahip kişilere belge verilir ve taşımacılık yapmalarına müsaade edilir.

Bakanlık bilgi sistemi

Bakanlığın sitesine girdiğinizde hangi taşımacıların hangi tür belge sahibi olduğunu görebilirsiniz. Acaba bu bilgi sistemi yeterli mi?

Yönetmeliğin ekinde başlayalım. Belge ücretlerine ait bu ekte belge isimlerini doğru bir şekilde göremiyoruz. Örneğin; D1 için "ticari ve tarifeli olarak yapacaklara verilir" diyor. Peki, ne yapacak? Örneğin; otobüsle şehirlerarası (illerarası) yolcu taşımacılığı yapacağı niye burada yer almaz? Önceden böyleydi.

Bakanlığın belge sayılarına ilişkin listesinde de aynı yanlış sürüyor. Kaç tane D1 olduğunu görüyorsunuz da D1'in hangi belge olduğunu yine anlamıyorsunuz.

Konumuz olmamakla birlikte, önceden her belge türüne kayıtlı araç sayılarını görmek mümkün idi. Şimdi ise bunun daha da gelişmesini beklerken bu bilgiler görünmez oldu. Üstelik belgenin adını bile tam göremiyoruz.

Unvan konusu

Yönetmelikte, belge için müracaatta taşımacının unvanının ve varsa kısa unvanının bildirilmesi gerekiyor. Yine Yönetmelikte pek çok belgede en azından dört tekerleği olan taşıtlarda unvan veya kısa unvanın yazılacağı yer alıyor. Hemen hiçbir taşıtta taşımacının tam unvanı bulunmuyor. Bunun yerine kısa unvan tercih ediliyor. İnsanlar da bunu biliyor, firma tercihlerini buna göre yapıyor. Demek ki, hepsinin bir kısa unvanı var. Ama bunu Bakanlığın belge adları arasında göremezsiniz. Vatandaş da kısa unvanını bildiği taşımacının yetki belgesi olup olmadığını ve bu unvanın hangi şirkete ait olduğunu öğrenemez. Hâlbuki bu ek bir denetim imkanı da sağlayabilirdi.

Terminal işletmeciliği

Öncelikle belirtelim ki,

terminal işletmeciliği ile terminalin iyi anlaşılması gerekir. Terminal işletmeciliği belgesi (T) bir terminali işletmek üzere alınır. Yine belirtelim ki, hiçbir belgeyi önceden alıp yeri gelince kullanmak yoktur. Yani ben bir terminal işletmeciliği belgesi alayım, bir terminal bulursam kullanayım denemez (Önceden var olan 6 aylık faaliyete geçme süresi yenisinde kaldırıldı. Yani belge alındığında faaliyete geçilmesi gerekiyor).

Önceden terminal işletmeciliği için sadece sermaye şartı vardı. Şimdi de rakamlar değişse de aynı sürüyor. Önceden herhangi bir yeterli terminali işletme şartı yoktu, ama terminallerin yeterlilik şartları ayrıca belirtiliyordu. Fakat hangi terminallerin bu yeterliliğe sahip olduğunu bilemiyorduk. Belki, yeterli olmayan terminalin işletmecisine belge verilmez gibi bir yorum yapılabilir. Yeninde terminalin yeterlilik şartları ayrı bir madde olmaktan çıkartılıp T türü belge almanın şartları içine yerleştirilmiş. Ne yazık ki çok kötü bir cümle. Başvuran, böyle bir terminali işletmek zorunda mı demek isteniyor? Eğer istenen bu ise başvurduğu terminalin bu şartları sağladığı nasıl bilinecek, belgelenecek? Yani önce bir yerlerden işletilecek terminalin uygun ve yeterli olduğuna dair bir belgenin verilmesi/alınması gerekmez mi?

Bu arada terminalin büyüklüğüne ilişkin rakamlar pekâlâ tartışılabilir. Bu rakamlar İstanbul, Ankara, İzmir için çok az, terminal bulunan küçük ilçeler için çok fazla. Bunun yeterliliğine ilişkin bir ölçü belirlenip buna göre karar verilmesi daha doğru olmaz mı?

Bilgi sistemine gelince

Bakanlığın bilgi sisteminde terminal işletmecilerinin unvanları yer alıyor. Bu işletmecinin hangi terminali (yeterli veya değil) işletmek üzere bu belgeyi aldığını burada göremiyoruz. Bundan da şöyle bir sonuç doğuyor: Hangi terminalin hangi işletmeci tarafından işletildiğini burada net olarak görmek mümkün değil. Belki adres uyumundan bunu kısmen çıkarabilirsiniz.

Bu arada belirtelim ki, bir işletmeci aynı türden sadece bir belge (örneğin sadece bir D1) alabilirken, terminal işletmecisi farklı terminaller için birden fazla belge alabiliyor. Bu işletmenin sadece bir merkezi, yönetim yeri olabileceğine göre bu merkezin uzatıldığı illerdeki dahil, farklı terminaller bu merkezden idare edilecek. Öyle ise niye her terminal için belge alsın? Alacağı bir tek terminal işletmeciliği yetki belgesine, ek sermaye şartını karşılamak kaydıyla işleteceği tüm terminalleri kaydederek faaliyetini sürdürebilsin. Her terminalde bir irtibat ofisi, işletmecinin dışındaki yöneticinin yeri tabii ki olacak. Yeter ki, hangi terminallerin yeterli olduğu, hangi işletmeci tarafından işletildiği bilgi sisteminden görülebilsin.

Bitirirken

Ben, Karayolu Taşıma Kanunu'nu ve buna göre hazırlanan Yönetmelik ile diğer düzenleyicileri çok önemseyen biriyim. Keza istatistiki veya sadece bilgilendirici bilgileri de çok severim. İstatistikler sayesinde yetersizlikleri ve geleceği görmek mümkün olur. Dijitalleşen dünyada bilgi kullanımını artırmak zorunda. Bazı eksiklerine rağmen U-ETDS sistemini de çok önemsiyorum. Buna karşı kılıç çekenleri de hiç anlamıyorum, anlamaya da niyetim yok. Bütün bunlara rağmen her şeyin daha da iyi olmasını isteyen ve bunun için çaba gösteren biriyim. Bu yazıda böyle anlaşılırsa mutlu olurum. ■



Otokar Sultan Comfort Her ihtiyaca cevap veriyor

Otokar, dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan'ın Comfort modelini yeni özelliklerle donattı. Düşük işletme giderleri, üstün performansı, dayanıklılığıyla dikkat çeken ve 29+1 kişilik yolcu kapasitesine kavuşan Sultan Comfort, yeni özellikleriyle artık hem turizm hem öğrenci hem de personel taşımacılığı yapılabilecek.

Sultan Comfort, lüks koltukları ve özel donanımlarıyla turizm taşımacılığına; 3 noktalı emniyet kemerleriyle öğrenci taşımacılığına ve 29+1 yolcu kapasitesiyle personel taşımacılığına uygun hale getirildi. Sultan Comfort ile yolcu taşımacılığı yapanlar, tek araçla üç işi birden yapabilecek.

Konfor çitası yükseldi

Lüks koltukları, koltuk altı buzdolabı, anons sistemi, LCD ekranı, DVD ve güçlü kliması ile Sultan Comfort, turizm taşımacılığında da kullanıcıya her daim kazandırmaya devam edecek.

İsteğe bağlı sunulan çift camları ile buğulanma ve ısı kaybını önlenirken; dışarıdaki gürültünün içeri girmesini de engellenerek, eşsiz bir yolcu konforu sunuluyor.

Sultan Comfort, 3 noktalı ve yüksekliği ayarlanabilir emniyet kemeri opsiyonu sayesinde öğrenci taşımacılığının da yeni gözdesi olacak. Sultan Comfort'ta standart olarak sunulan Acil Frenleme Sistemi (AEBS) ile



Şerit Takip Sistemi (LDWS) sayesinde yolcular daha güvenli taşıyacak.

Yolcu kapasitesi 29+1 kişiye çıkarılan Sultan Comfort'ta koltuk sayısı artsa da diz genişliğinden feragat edilmedi. ■

Karsan 227 otobüs siparişi aldı

Karsan, Roma Belediyesi'nden sipariş aldığı 10 ve 12 metrelik dizel ve CNG'li otobüsleri, Bursa'daki fabrikasında üreterek yılsonuna kadar teslim edecek.

Roma'nın 227 adetlik otobüs ihtiyacı, yerli üretici Karsan'ın yüzde 28,6 hissesine sahip olduğu Industrial Italiana Autobus SpA (IIA) tarafından karşılanacak. Teslim edilecek olan Menarinibus Citymood markalı otobüsler, yılda yaklaşık 7,2 milyon ziyaretçiyi ağırlayan Roma'da hizmet verecek.

Karsan CEO'su Okan Baş, "İIA ortaklığı bir dünya markası olma stratejimiz için önemli bir hamleydi. İIA'daki payımızı da artırmamızla birlikte, Avrupa'da daha güçlü ve emin



adımlarla ilerleyebiliyoruz. Özellikle 2019 yılı, Menarinibus Citymood markalı otobüslerimizin ihracatı noktasında önemli bir yıl oluyor. Roma otobüsleri ile birlikte bu yıl sadece beş ayda toplamda 61,3 milyon Euro büyüklüğünde, 320

adetlik Menarinibus Citymood siparişine ulaşmış olduk. İIA ile işbirliğimizin başlangıcından bu yana, MenarinibusCitymood markalı toplam otobüs ihracatımız yıl sonuna kadar 1000 adedi aşacak" dedi. ■

Anadolu Isuzu iki otobüsü İsveç'te tanıttı

9-12 Haziran tarihlerinde İsveç'te düzenlenen Stockholm Küresel Toplu Taşıma Zirvesi 2019'a katılan Anadolu Isuzu Isuzu Visigo ve Isuzu NovocitiLife'yi sergiledi. Anadolu Isuzu, İsveç'te yeni atanan bayisini de ilk kez UITP Stockholm Fuarı'nda duyurdu.

Anadolu Isuzu, İsveç'teki bayisiyle birlikte Avrupa'daki tüm ülkelerde araç satışı gerçekleştirmeye başladı. Anadolu Isuzu'nun otobüs ürün grubunda bulunan 9,5 m. uzunluğundaki Citibus modeli ile 7,5 m. uzunluğundaki NovocitiLife modeli arasında 8 m. uzunluğuyla yeni bir segment oluşturan Novociti Life, midibüs boyutlarında otobüs görünümüyle dikkat çekiyor. NovocitiLife'in alçak tabanlı tasarımına uygun olarak arkaya konumlandırılan FPT marka NEF4 model motoru, 186 beygir güç ve 680 Nm tork üretiyor. Novociti Life hem yurtiçinde hem de yurtdışında ZF marka manuel ve Allison marka otomatik şanzıman opsiyonlarıyla sunuluyor. ■



2019 Profesyonel Sürücü ve Yönetici Ödülleri verildi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) ve Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Birliği (IRU) işbirliğiyle gerçekleştirilen 2019 Profesyonel Sürücü ve Yönetici Ödülleri sahiplerini buldu.

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) Geleneksel İstanbul İftar Yemeği, Ford Trucks sponsorluğunda 28 Mayıs akşamı gerçekleştirildi. UND üyesi firma temsilcilerinden oluşan isimlerin katıldığı iftar yemeği, “Yılın Sürücüsü” ve “IRU Onur Nişanı” ödül törenlerine de sahne oldu. Her yıl olduğu gibi, üye firmaları tarafından 2018 Yılı IRU Onur Belgesi’ne aday gösterilen sürücü bilgilerini IRU’ya bildirmiş ve IRU tarafından öngörülen 5 kriter doğrultusunda değerlendirilen 97 sürücü IRU Onur Belgesini almaya hak kazandı. Bu sürücüler arasında, yine UND-IRU işbirliğiyle belirlenen yılın sürücü ödülünü Alişan Lojistik şoförü Namık Enkin Bizel aldı. Alişan Lojistik şoförlerinden Ercan Raifoğlu ve Erol Kutlu ise belirlenen kriterleri karşılayarak “IRU Onur Nişanı” almaya hak kazandı. ■



ÖDÜL ALAN FİRMA YÖNETİCİLERİ

ÖDÜL ALAN FİRMA YÖNETİCİLERİ

Gecede meslek ilkeleri ve ahlakına saygılı, kurumsallığa önem veren yöneticilerin oluşturduğu “IRU Karayolu Nakliye Şirketi Tepe Yöneticisi” Ödülü de sahiplerini buldu.

ALC Lojistik-Soner Çiçekli
Giray Lojistik-Şerif Dalgıç
İmsan Tarım-Serhat İmrak
Doktor Uluslararası Taşıma-Murat Polat
Gülşan Ulus Nakliye-Onur Gül
Tan Global Lojistik-Caner Tan
Gülbin Uluslararası Nakliyat-Nihat İrmak

ÖDÜL ALAN SÜRÜCÜLER

Ağaçlı Petrol ve Ticaret LTD ŞTİ-Ahmet Özgül
Aladağ Lojistik- Orhan Aydın
ALC Lojistik-Dede Süzer-Erdal Dural
Alişan Lojistik-Namık Enkin Bizel- Ercan Raifoğlu-
Erol Kutlu
ATC Grup-Zeki Gümüştaş-Yakup Seydioğlu-Selçuk Özdal
Baynak-Davut Hacıahmetoğlu-Sedat Eken-Ali Sait Alay
Best Uluslararası Nakliyat-İsmet Şahinkuş-Metin Şahinkuş-Uğur Dökmetaş
Bolubeyi Uluslararası Nakliye- Sebahattin Köpür
By Bora Transport-Eyüp Karacaer
Dablan Nakliyat-Sabahattin Özdemir
Demir Nakliyat-Erdoğan Kılıç
Ekol Lojistik-Ramazan Öztürkmen-Cihan Ersöz
Enco Lojistik-Ahmet Finç-Ali Soylu-Gökhan Övünç-Köroğlu Özer
Erol Kardeşler-Türkeş Akbulut- Ohan Kuruöz-Doğan Kuruöz
Eyüp Lojistik-Mehmet Ali Şahinbudak-Mesut Özdemir-Mehmet Ekmekçi- Özhan Karabal
GÖKBİL-Mehmet Emin Porsuk-Adem Baş
Gökbora-Emre Yunus Altıntaş
Gürbulak Nakliyat-Mustafa Aras-Bekaralı Zal-İbrahim Çakır-Nizamettin Susam
Hilal Taşımacılık-Veli Eskisarılı-Mustafa Küçükharmancı
Hilal Trans-Mürsel Mutlu-Kadir Battal-Mümin Şentürk-Bayram Gökteş
İkra Lojistik-Kadir İnce-Cebrail Bilgili-Coykun Diblanzade-Şevket Işık-Murtaza Cenap Arslantaş
İnterkombi Transport-Muhsin Soner Tekeli-Vahdet Öztürk
Logitrans Lojistik-Gültekin Erbaş-Mehmet Sünel-Alipaşa Kanbur-Şemsettin Güner-Şevket Garip
Magdeni Nakliyat-İsmail Kurt-
Mars Lojistik-Ali Kansu-İmdat Tunç-Mustafa Çevik-Harun Buncuk-Murat Ser
Netlog Lojistik-Nazmi Mutlu-Zekeriya Bektaş-Yakup Mola-Hamid Hatipoğlu
Omsan Lojistik A.Ş.-İbrahim Derdiyok
Oto Nalçacılar-Şükrü Akbaş-Nevzat Alper-Sinan Gümüşlüol-İbrahim Baş
Öz Lider Trans-Çetin Çelik-Mehmet Atik Öner
Özgür Beynelmlel Nakliyat-İrfan İmer-Ertaş Burçaklı-Olcay Bayrak
Pay Nakliyat-Yücel Uludağ
Polar XP Soğuk Zincir Lojistik-Refik Çıkla-Metin Yıldırım-Muzaffer Nakkaş-Metin Özlem-Hasan Tem
SS Ulus Kaynaşlı Mot. Taş. Koop- Sait Yirmibeş-Zafer Şahin
Sağlık Transport-Özer Atasert-Levent Özer-Fikret Kayrul
Transçağ Ulus Nak. ve Tic Ltd Şti-İrfan Yıldırım
Ulu Uluslararası Nakliyat AŞ-İsmail Özman
VIP Uluslararası Taşımacılık-Avni Kotan-Ülkü Tanık-Uğur Othan-Ersin Özüberk-Suat Balkan
Yüksel Uluslararası Taşımacılık-Tamer Yılmaz



ÖDÜL ALAN SÜRÜCÜLER

DAHA FERAH DAHA EKONOMİK

MAN TGX, ergonomik ve kullanıcı dostu kokpit ile maksimum konfor ve kullanım kolaylığı sunarken, EfficientLine® teknolojisi ile daha az yakıt tüketir, daha uzun yol alır.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.
Esenboğa Havalimanı Yolu 22. km 06750 Akyurt/ANKARA
Tel: 0312 556 10 00 Faks: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.

Prometeon Türkiye'den

Ford Trucks ekiplerine eğitim

Pirelli marka premium endüstriyel ve ticari lastiklerin lisanslı üreticisi Prometeon Türkiye, işbirliği yaptığı en büyük orijinal ekipman (OE) müşterilerinden biri olan Ford Trucks'ın Ar-Ge ve satın alma ekiplerini, temel lastik eğitimi için İzmit'te bulunan üretim tesislerinde ağırladı.

Prometeon Türkiye, Ford Trucks ArGe ve Satın Alma ekiplerine lastik bakımı ve kullanımı, araç mekanik ve lastik ilişkisini aktardı. Prometeon'un yenilikçi çözüm ailesi ProTruck çatısı altında yer alan hizmetlerin şirketlerin operasyonel maliyetlerini nasıl minimize ettiğine ve böylece tasarrufa imkan sağladığına ilişkin örnek vakalar paylaşıldı. Eğitim ve sunumlar, Prometeon Türkiye ProCampus Eğitim Müdürü Nusret Efe tarafından verildi. Eğitim sırasında Ford Trucks ekibi, lastik yönetimi ve doğru lastik kullanımı ile ilgili tüm merak ettiklerini sorma fırsatı buldu. Eğitim sonrasında, Prometeon'un dünyadaki 4 üretim tesisinden biri olan İzmit fabrikası da ziyaret edildi. ■

Aksaray'ı bir Mercedes-Benz şehri yaptı



Mercedes-Benz Türk; 1986'dan bugüne 500 milyon Euro yatırım gerçekleştirdiği Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleştirdiği üretiliyle, sağladığı istihdamla, Ar-Ge faaliyetleri ve ihracatı ile şehirde 33 yılda 1,7 milyar TL'lik ekonomi yarattı.

Mercedes-Benz Türk, 1986 yılında Aksaray'da kurduğu ve bugün 700 bin metrekaare alana sahip kamyon fabrikasının şehre ve bölgesine katkılarını araştırdı. Bağımsız iki araştırma şirketi tarafından yapılan sosyal-ekonomik analiz, bugün Aksaray'da yaklaşık 500 milyon Euro bir yatırım olan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nın şehre katkılarının önemini ortaya koydu. Mercedes-Benz Türk Aksaray'daki üretiliyle, istihdamıyla, Ar-Ge faaliyetleri ve ihracatı ile şehirde 33 yılda 1,7 milyar TL'lik ekonomi yarattı.

Yerel halk, esnaf, yerel otoriteler, fabrika çalışanları ve aileleri olmak üzere yaklaşık 2 bin kişiyi kapsayan araştırma 9 ay sürdü. Aksaray ilinde farklı demografik yapılara sahip katılımcılar ile birebir röportajların, anketlerin ve odak grup çalışmalarının yapıldığı araştırmanın sonunda yayımlanan raporda; Aksaray'da en büyük istihdamı sağlayan, ile en fazla katkısı olan, yerel ekonomiyi canlandıran, toplumun sosyal gelişimine katkı yapan, yerel girişimcilere fırsat tanıyan, çevreye duyarlı, bölgenin tanıtımında en çok katkısı olan, mesleki eğitim konusunda bölgenin güçlenmesini sağlayan şirketin Mercedes-Benz Türk olduğu ortaya çıktı. Araştırmada şirketin Aksaray'da yaptığı yatırımın, çarpan etkisi de devreye girince, üretim ve tüketimi tetikleyerek ekonomiye kayda değer bir pozitif etki yaptığı kanıtlandı.

İlin kaderini değiştirmek

Orta Anadolu'ya yönelen özel



Süer Sülün

sektör yatırımlarının önemine değinen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, “Mercedes-Benz Türk olarak bir ilin kaderini değiştirmedeki etkimiz nedeniyle gururluyuz. Zaman içerisinde gördük ki Aksaray, yerel kalkınmanın en güzel örneklerinden biri olarak dünyadaki sayılı Mercedes-Benz şehirlerinden biri oldu. İldeki en büyük istihdam sağlayıcı oluşumuz, üretimimiz, ihracatımız, Ar-Ge ve yatırım faaliyetlerimizle hem Aksaray'ın hem de ülkemizin ekonomisine katma değer sağlıyoruz” dedi.

Toplam katkı yüzde 45

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nın ürettiği brüt katma değer, Aksaray sanayisine katkısı yıllar içinde yüzde 45 seviyesine ulaştı. Fabrikanın gösterdiği ekonomik başarı, Aksaray ekonomisini de ileriye taşıdı. Yapılan hesaplamalara göre, Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda yapılan 1 birimlik üretim, toplam tüm sektörler için 3 birimlik üretim artışını tetikliyor.

Ekonomik katkı 1,7 milyar TL

Yatırımın bölgesel gelişime katkısına ve tüm şehirde yarattığı dönüşüme somut bir araştırmayla şahit olduklarının altını çizen Süer Sülün, “2017 yılı itibarıyla Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nın Aksaray'a ekonomik etkisinin 1 milyar 721 milyon TL olduğu tespit edildi. 2017 yılında Aksaray ekonomisinin toplam GSYİH'sı, TÜİK verilerine göre 10 milyar 636 milyon. Buna

göre Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nın çevresine dolaylı ve uyarlılmış etki ile toplam bölgesel ekonomik etkisi Aksaray ekonomisinin yaklaşık yüzde 20'si oranında bir büyüklüğe sahip” dedi.

260 binden çok kamyon üretildi

Türkiye'de üretilen her 5 kamyon 4'ü Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan çıkıyor. Bu da fabrikanın, Türkiye kamyon üretimindeki payını yüzde 81'e taşıyor. Aksaray Kamyon Fabrikası'nda, bugüne kadar 260 bin adedi aşkın kamyon üretildi.

Aksaray'da işsizlik oranı çok düşük

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, 2 bini aşkın çalışanı ile Aksaray'daki en büyük istihdam sağlayan kurum olma özelliğini taşıyor. Fabrikanın yarattığı ekonomi haricinde istihdama sağladığı katkı sonucunda Aksaray ili, en son açıklanan TÜİK verilerine göre Türkiye'de işsizlik oranının en düşük olduğu iller arasında 6'ncı sırada yer alıyor. Bugün Aksaray'da çalışan her 20 kişiden 1'i Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda istihdam ediliyor.

10 kamyon 9'u Aksaray'dan

2018 yılında Aksaray'ın toplam ihracat tutarı 113 milyon dolar olarak gerçekleşirken sadece Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, geçen yıl 877 milyon dolar seviyesinde ihracat

gerçekleştirdi. Aksaray'ın toplam ihracatının yaklaşık 9 katını gerçekleştiren fabrika, Türkiye'nin toplam kamyon ihracatının yüzde 90'ını gerçekleştiren Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyon 9'unun Aksaray'dan çıkmasını sağladı. Son 5 yılda 500 adet seviyesindeki kamyon ihracat hacmini, 13 bin adet seviyesine çıkararak yüzde 2.500 gibi rekor bir oranda artıran Mercedes-Benz Türk, tarihinin en yüksek ihracat miktarına ulaştı.

Fabrika büyüdükçe şehir de gelişti

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nın büyümesi, eş zamanlı olarak şehrin gelişimini de tetikledi. Otomotiv, metal sanayi, turizm ve madencilik gibi sektörlerde yapılan yeni yatırımlarla birlikte kişi başına üretilen gayrisafi katma değer bakımından Aksaray; Adana, Mersin, Konya gibi illerden sonra gelen bir şehir haline geldi. Bu sektörlerin, beraberinde getirdiği ekonomik gelişmeyle birlikte, ilde kişi başına düşen milli gelir son 10 yılda 4 bin 996 TL'den 18 bin 229 TL'ye yükseldi. 1985 yılı sayımında 230 bin olan Aksaray'ın nüfusu, 2018 yılı itibarıyla 412 bin 172'ye yükseldi. 1987 yılında bin 223 hektar olan kentsel alanlar (bina, yol, sanayi, endüstri vb.) 20 yılda yüzde 400 civarında artarak 4 bin 795 hektara ulaştı. Kentteki konut sayısı da 1989-2000 yılları arasında yüzde 410 arttı.

Aksaray'ın simgesi: Mercedes-Benz

Yapılan araştırmaya katılan yerel halk, esnaf, yerel otoriteler, çalışan ve çalışan ailelerinden oluşan yaklaşık 2 bin farklı demografik yapıya sahip kişi; Mercedes-Benz Türk'ün Aksaray ilinin bir simgesi olduğunu ve Mercedes-Benz Türk'ün kendi illerinde bulunmasının bir gurur kaynağı olduğunu ifade etti. Ayrıca, Aksaray'a en fazla katkı sağlayan, yerel ekonomiyi canlandıran, toplumun sosyal gelişimine katkı yapan, yerel girişimcilere fırsat tanıyan, istihdam sağlayan, çevreye duyarlı, bölgenin tanıtımında en çok katkısı olan, mesleki eğitim konusunda bölgenin güçlenmesini sağlayan şirketin yine Mercedes-Benz Türk olduğu dile getirildi. Katılımcıların Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası için, “güç & simge”, “umut”, “ekmek kapısı”,

Rakamlarla Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası

- Aksaray Kamyon Fabrikası, tüm dünyadaki 3 Mercedes-Benz kamyon fabrikasından biri.
- 2018 yılında 250 bininci kamyon banattan indirildi ve bugün Türkiye'de üretilen her 5 kamyon 4'ü Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan çıkıyor.
- 33 yılda 260 bini aşkın kamyon üreten Mercedes-Benz Türk, bugüne kadar toplam 56 bin adedi aşkın kamyon ihracatı gerçekleştirdi.
- Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası tek başına Aksaray'ın toplam ihracatının 9 katından fazlasını gerçekleştiliyor.
- Bugün Türkiye'nin toplam kamyon ihracatının yüzde 90'ını Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası gerçekleştiriyor. Yani Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyon 9'unu Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan çıkıyor.
- 2018 yılı sonunda kamyon ihracat hacmini 2017'ye oranla yüzde 98 artırdı ve yaklaşık 13 bin adetlik kamyon ihracatı ile tarihinin en yüksek ihracat rakamına ulaştı. İhracat rakamı son 5 yılda yüzde 2.500 artış gösterdi ve 500 seviyesinden 13 bin seviyelerine yükseldi.
- 1986 yılında 290 kişiye istihdam sağlayan fabrika, bugün 2 bini aşkın çalışanı ile Aksaray'ın en büyük işvereni olma özelliği taşıyor.
- Aksaray'da SGK 4A statüsünde çalışan her 20 kişiden 1'i Mercedes-Benz Türk Kamyon Fabrikası tarafından istihdam ediliyor. Şirket, kayıtlı istihdam içinde yüzde 5 oranında paya sahip.
- Aksaray Kamyon Fabrikası bünyesindeki Aksaray AR-GE Merkezi, Mercedes-Benz kamyonlarının tüm dünyadaki tek yol testi onay merci konumunda.

“güven”, “mutluluk & huzur”, “birlik & beraberlik” ve “yardım severlik” gibi kelimeleri temsil ettiğini söylediler. ■

Daimler Kamyon Grubu'ndan İleri otonom sürüşe 500 milyon Euro yatırım

500 milyon Euro'yu aşan yatırımla devreye alınan yeni yapılanma aracılığıyla, Daimler Kamyon Grubu'nun 10 yıl içinde ileri düzeyde otonom kamyonları (SAE seviye 4) kullanıma sunma hedefinin gerçekleştirilmesi planlanıyor.

Daimler Kamyon Grubu, otonom sürüşe sahip kamyonlarına yönelik küresel uzmanlık ve faaliyetlerini 1 Haziran 2019 tarihi

itibarıyla “Otonom Teknoloji Grubu” adını verdiği küresel yapılanmada bir araya getirdi. Yeni birimin ana görevlerini; ileri düzeyde otonom kamyonların (SAE seviye 4) seri üretimine yönelik gerekli araştırma ve geliştirme faaliyetlerini yürütmek, operasyon altyapısı ve ağını koordine etmek, otonom sürüşe ilişkin genel stratejinin yol haritasını oluşturmak ve uygulamak oluşturuyor.

10 yılda gerçekleşecek

Yeni kurulan Otonom Teknoloji Grubu aracılığıyla, Daimler Kamyon Grubu'nun 10 yıl içinde ileri düzeyde otonom kamyonları (SAE seviye 4) kullanıma sunma hedefinin gerçekleştirilmesi planlanıyor. Bunu başarmak için Daimler Kamyon Grubu, Las Vegas'ta gerçekleşen 2019 Tüketici Elektronik Fuarı'nda (CES), 500 milyon Euro'yu aşan yatırımını açıklamıştı. Ticari araçlarda Seviye 4, güvenliği ve aynı zamanda verimlilikle üretkenliği de artırmak açısından Seviye 2'den hemen sonra gelen adımı ifade ediyor.

Öncelikli pazar ABD

Daimler Kamyon Grubu Strateji Birimi'nin Başkanı olan Peter Vaughan Schmidt, “Otonom

Teknoloji Grubu ile küresel uzmanlarımızı ve onlarınengin bilgilerini otonom taşımacılık ile harmanlıyoruz. İlk aşamada, tanımlanmış alanlarda ve ABD'de



Otonom Teknoloji Grubu'nun yöneticiliğini, Daimler Kamyon Grubu Strateji Birimi'nin Başkanlık görevini yürüten Peter Vaughan Schmidt üstlendi.

tanımlanmış merkezler arasında yüksek düzeyde otonom sürüş senaryolarına odaklanacağız. Sadece ilgili teknolojiyi geliştirmekle kalmayacak, aynı zamanda gerekli operasyon altyapısını ve ağını da kuracağız” dedi. ■



UND Başkanı Çetin Nuhoğlu

Rekabette geri kalmak istemiyoruz



29 Mayıs akşamı Ford Trucks ana sponsorluğunda gerçekleşen UND iftarında Başkan Çetin Nuhoğlu, ülkemizin son 5 yılda önceliği ekonomi olmayan bir dönem yaşadığına dikkat çekti: “Özellikle de bu coğrafyada birçok oyun oynandı ve bunların sonucu olarak bütün kamu kurumları kendi işçilerine ve kendi siyasetlerine odaklandı. Ama inşallah çok az bir süre sonra sadece ekonomiye odaklanacağımız bir dönem

başlayacak. Bir sürü sorununuz var ve bütün bu dertlerin içinde de yapacak çok işimiz var. Rekabette geri kalmak istemiyoruz, biliyoruz ki bu sektör, Türkiye’nin performansını belirleyen ve etkileyen bir sektör. Bu performansı yükseltmek için de bugün olduğu gibi bir araya gelip yan yana durup konuşmak lazım.

Bugüne kadar sizlerle yaptığımız çalışmalar sonucunda kamunun her kesiminde, 10’uncu Kalkınma Planı dahil lojistik en önemli konu oldu.

Bunu sadece Türkiye için söylemiyorum. Son 50 yılda ilk defa ülkelerin büyümesi, küresel ticaretin büyümesinin altında kaldı. Ne demek bu, eskiden

ülkeler yüzde 5 büyürken küresel ticaret yüzde 15 büyüyordu. Şimdi ise dünya yüzde 4 büyüyor ama küresel ticaret yüzde 3. Herkes kendi içine kapandı herkes korumaya başladı. Herkes yabancı düşmanlığını tetiklemeye başladı. Bu doğru bir yol değil, bu durumda bütün dünya insanları çok şey kaybeder.

Küreselleşme ve de eşit şartlar altında rekabet insanlığın geleceğinin umududur. Biz eşit şartlarda rekabet konusunu sonuna kadar savunacağız, her türlü ayrımcılığa, korumacılığa karşıyız. Ama haksız rekabete de karşıyız. Komşularımızın ortaya koyduğu haksız rekabete de karşıyız.” ■

Ford Trucks F-Max

2500 lojistikçiyle buluştu

Ford Trucks, Mayıs ayında 8 noktada 2 bin 500 uluslararası nakliyeci ile Uluslararası Yılın Kamyonu Ödülü almış F-Max aracını buluşturdu.



bir artış sağladık. Yüzde 30'lara varan pazar payımız var. Segment bazında özellikle yol kamyonunda yüzde 50 pazar payıyla lideriz. İnşaat serisinde yüzde 39 ile lideriz. Euro 6 çekicilerimiz Türkiye’nin en zorlu şantiyelerinde görev alarak, bize birincilik getirdi. Çekicide yüzde 16’lık payımız

var. Henüz birinci değiliz ama yeni ürünümüz F-Max ile birlikte birinciliği elde etmeye çalışacağız” diye konuştu.

400 milyon dolar yatırım yapıldı

Murat Bakış, F-Max’in geliştirilme aşamasına ve yatırımlara yönelik bilgiler de verdi: “F-Max’in geliştirilme aşamasında biz beş ülkede 900 şoför ve 44 filo yöneticisi ile bir araya gelerek taleplerini dinledik. Bu talepleri 500 mühendis Ar-Ge merkezimizde 5 yıllık çalışma ile değerlendirdi ve 400 milyon dolar yatırımla F-Max aracı geliştirdi. F-Max aracımızdaki yerli motor. Ford Otosan 40 yıldır yerli motor üretiyor. Son Ecotorg Euro 6 motor 500 beygir gücünde. Tasarım ve üretiminden tüm parçaları olarak tamamen yerli. Yaklaşık 100 milyon dolar yatırımla devreye alınmış bir motor. Arka aksımız da yerli, 2015’te deveye alındı. 2021 yılında yerli şanzımanımızı da 50 milyon Euro yatırımla devreye alıp, yerlilik oranımızı yüzde 89’ dan daha yukarıya çekeceğiz. Fabrikamıza da teknolojik yatırımlar yaptık. Avrupa’ daki en gelişmiş test merkezini İnönü Fabrikası’nda kurduk. İnönü Fabrikası’nda tasarlanan ve üretilen F-Max aracımız pazara sunulmadan önce 4 kıtada 11 ülkede, 5 milyon km testi başarıyla tamamladı. Yerli üretici olarak F-Max global oyuncularla yarışarak 23 ülkeden jürinin oylarıyla 2019 Yılının Uluslararası Kamyonu seçildi.”

2 bin 500 kişiyle buluştu

UND Başkanı Çetin Nuhoğlu, Ford Trucks Türkiye Direktörü Burak Hoşgören’e bir plaket sundu. Burak Hoşgören, “Bu buluşmayı Ford Trucks olarak çok önemsiyoruz. Bugün burada gördük ki hakikaten Büyükler Buluşması’nın hakkını vermişiz. Büyük firmalarımızı Ford’un en büyük aracı F-Max ile buluşturduk, sizlerin görüşlerini aldık. Sizler Türkiye’ye ve lojistiğe yatırım yapmaya devam ediyorsunuz. Bizler de ülkemize ve sizlere katkı sağlamak için yatırım yapmaya devam ediyoruz. Avrupa’da yapılanmaya devam ediyoruz” dedi. ■



Ford Trucks, 7 Mayıs’ta Ankara, 10 Mayıs’ta Kayseri, 13 Mayıs’ta Mersin ve Hatay, 17 Mayıs’ta Gaziantep, 20 Mayıs’ta Trabzon, 23 Mayıs’ta İzmir ve son olarak da 28 Mayıs’ta İstanbul’da Uluslararası Nakliyeciler Derneği üyeleri ile yeni aracı F-Max’i buluşturdu. UND’nin 8 noktadaki iftarlarının sponsorluğunu Ford Trucks yaptı. 28 Mayıs’ta İstanbul’da düzenlenen iftara Ford Trucks Genel Müdür Yardımcısı Serhan Turfan, Ford Trucks Türkiye Direktörü Burak Hoşgören, Ford Trucks Türkiye Satış Müdürü Murat Bakış katıldı. Murat Bakış, Türkiye’nin hizmet ihracatına katkı yapan firmalarla bir araya gelmekten büyük mutluluk duyduklarını ifade etti.

2019 sonunda 48 ülkede olacağız

Ford Trucks olarak sürekli büyümeye devam ettiklerini vurgulayan Bakış, “Bugün itibarıyla 41 ülkede aktif olarak faaliyet gösteriyoruz. Yılsonu itibarıyla de 48 ülkede tesislerimizle hizmet vereceğiz. İspanya, İtalya ve Portekiz’de de yapılanmaya başladık. Distribütör ve bayi atamalarını yapıyoruz. Daha sonra bütün Avrupa’yı kapsayan servis ve satış ağına sahip olacağız. Yerli marka olarak global oyuncularla mücadele ediyoruz. Burada en büyük gücü sizlerden ve yurtiçinde başarımızdan alıyoruz” dedi.

Hedef çekicide birincilik

Yol kamyonu ve inşaat kamyonunda pazar lideri olduklarını belirten Bakış, “Yurtiçinde son 10 yılda iki katına varan



EURO CARGO

ŞEHRİN SEVDİĞİ KAMYON

KAMU HİZMET ÇÖZÜMLERİ

IVECO

Sürdürülebilir taşımacılık için en iyi iş ortağınız



TOSB, Otomotiv Sektörünün İnovasyon Merkezi

TOSB'da (Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi) ikinci kez seçilen Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Burhanoglu'nun vizyonu ve liderliğindeki yönetim kurulunun emekleriyle, bir senedir birçok projeyi hayata geçirdiğimiz TOSB İnovasyon Merkezi ile ilgili olarak, özellikle makine sanayindeki yöneticilerden çok soru geliyor. Projeleri, yapılanları gördüklerini, başarılı bulduklarını, genel olarak neyin hedeflendiğini ve kendi sektörlerine nasıl yansıtabileceklerini soruyorlar. Bu köşeden de özetle yanıtlamaya çalışayım.

TOSB İnovasyon Merkezi'nin hedefi, global bazda sektördeki dönüşüme ayak uydurmak, aktif ve lider bir oyuncu olmak amacıyla bir ekosistem oluşturmak. Bu hedefi de 4 ana kulvar üzerinden gerçekleştirmeye çalışıyoruz.

- Startup & Sanayi İşbirliği
- Üniversite & Sanayi İşbirliği
- Yurtdışı İşbirlikleri
- Merkezi Hizmetler

Bu başlıklardan bahsedecek olursak;

Startup & Sanayi İşbirliği

Özellikle yetişmiş, belirli aşamaları geçmiş girişimlerin sektör firmalarıyla bir araya gelmesini koordine ediyor, işbirlikleri çıkarmaya çalışıyoruz. Örneğin her ay 3 başarılı girişimcinin çözümünü firma yöneticilerine sunmasından, her iki ayda bir düzenlediğimiz dijital dönüşüm sergilerinde ürünlerini sergilemelerine kadar... Bu sunumlar ve sergiler sonucunda startupların çözümlerini kullanmaya ve hatta yatırım görüşmeleri başlatılanlar oldu ki, bu çalışmaların ana hedeflerinden biri gerçekleşmiş oluyor. Ya da bir başka örnek, Mayıs ayında kurduğumuz otomotiv mentor ağı ile girişimcinin sektördeki firma yöneticileriyle daha sık bir araya gelmelerini sağlamak gibi. Mentor ağının kurulduğu ilk ay 18 görüşme gerçekleşti. Mentorlar, en az 10 yıl iş tecrübesine sahip yöneticilerden oluşuyor. İçlerinde Almanya'dan da Amerika'dan da mentor olduğu gibi, yan sanayiden de ana üreticiden de yöneticiler var.

Üniversite & Sanayi İşbirliği

Startuplarla işbirliğinin gelişmesi özellikle kısa vadeli dönüşüm için çok önemli. Bir yandan kısa vadede dönüşümü yakalamak için hamleler yaparken, bir yandan da orta ve uzun vade için Ar-Ge çalışmalarını yürütmek önemli bir adım. Bunun için de üniversiteler olmazsa olmaz. Üniversite & Sanayi işbirliği konularında ülkemizde daha atılacak birçok adım var kabul... Çalışması, sürdürülebilirliği zor bir konu, kabul... Ama yılmadan tekrar tekrar denemeli ve olgunlaşmalıyız. TOSB İnovasyon Merkezi olarak da, üniversite & sanayi işbirliğini sektör özelinde koordine etmek adına üniversitelerde özel dikey uzmanlaşma konuları belirledik ve üniversitelerle paylaştık. Böylelikle hem kaynakları daha verimli kullanabileceğiz hem de uzmanlaşmada daha da derinleşebileceğiz. Bu hafta ilgili Bakanlığa sunulacak bir projeye de, 6 üniversite ile birlikte TOSB İnovasyon Merkezi yürütücülüğünde; bağlantılı, elektrikli ve otonom araçlarla ilgili bir çalışmayı hayata geçirmeyi hedefliyoruz. Bakanlığın onayı takiben bu köşede yine detaylarını paylaşırız.

Yurtdışı İşbirlikleri

TOSB'da bir yandan bu çalışmalarını yürütürken, bir yandan da yurtdışındaki inovatif dönüşümün yakından takip edilmesi ve önemli çalışmaların içinde olmaya çalışılması ya da en azından yurtdışı sanayiye aktarılması adına yurtdışı işbirliklerini koordine etmeye, network geliştirmeye, ortak projeler üretmeye çalışıyoruz. Örneğin son üç haftada Çin'den, Amerika'dan, Fransa'dan, Almanya'dan sektörden kontaklarımızla bir araya geldik, olası işbirliklerini görüştük.

Merkezi Hizmetler

Bu hafta Marmara Kalkınma Ajansı liderliğinde çıkacak ihaleyle, TOSB İnovasyon Merkezi'nin merkezi hizmetlerine yönelik bazı çalışmaları başlatmış olacağız. TOSB bünyesindeki firmalar başta olmak üzere, bölgedeki firmalar ve hatta otomotiv sektöründeki tüm firmaların çok faydalanacağı bir merkezi hizmetler fonksiyonuna bürünüyor. Peki, merkezi hizmetler neler içeriyor? Maliyetinden dolayı satın alınamayan tasarım programlarının ortak kullanıma açıldığı Tasarım Atelyesi'nden tutun da, forklift kullanımından vince, tehlikeli maddelerden üretimdeki çalışmalara kadar işçi sağlığı ve güvenliği (İSG) konularında daha etkili eğitimlerin sağlanmasına yönelik Sanal İSG Atelyesi'ne; Hızlı Prototipleme Atelyesi'nden Katmanlı Üretim Müşteri Deneyim Merkezi'ne, Eğitim Atelyesi'den Dijital Dönüşüm Ofisi'ne kadar sektörün ihtiyacı olan birçok konuda merkezi hizmetler verilecek. Bu hafta başlatılacak ihalenin yasal sürelerini de göz önüne alırsak Ağustos sonu sektöre hizmet vermeye başlayacağımızı öngörüyoruz.

Evet, Otomotiv Sektörünün İnovasyon Merkezi olma adına TOSB'un attığı ve hayata geçirdiği adımlar heyecan veriyor. ■

Euro 6 yeni motor serileri de eklendi



Mercedes-Benz Türk, Nisan 2017'de kamyon ve otobüs müşterileri için başlatmış olduğu Sıfır Gibi Motor hizmetine yeni ürünler eklemeye devam ediyor. Euro 5 motorlarla başlayan motor yenileme hizmeti, 2019 yılında Euro 6 motorlarının da portföye eklenmesiyle genişletiliyor.

Özellikle araçlarını daha uzun süre kullanmayı planlayan Euro 6 kamyon ve otobüs müşterileri için sunulan avantajlı sıfır gibi motor fiyatları ile araçlar, ilk günkü performans ve düşük yakıt tüketimi ile yoluna devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk, sadece uygun donanım ve sistemlerle donatılmış, tozdan arındırılmış ve ilave yatırımlarla güçlendiren tesislerde; konusunda uzman kişilerce yapılabilen bu motor yenileme işlemi için yatırım yapılan Teknik Uzmanlık Merkezi, bu konuda özel eğitim almış ekibiyle Almanya'dan sonra dünyadaki ilk motor yenileme merkezi olma özelliği taşıyor.

Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Can Balaban, "Müşterilerimizin ihtiyaç ve isteklerine yönelik hizmetlerimizi ve tesislerimizi sürekli yeniliyoruz. Yakın dönemde yenilenen tesislerimizde kamyon ve otobüslerimizdeki Euro 6 motorlarda da bu uygulamamızı sunmaya başladık. Cazip koşullarda verdiğimiz bu hizmet sebebiyle

müşterilerimizden olumlu geri bildirimler aldık. İlerleyen senelerde sunduğumuz bu hizmeti daha da geliştirerek daha güzel sonuçlar alacağımıza eminim" dedi. ■



Mercedes-Benz Türk bir motoru 5 iş günü içerisinde tamamen yeniliyor.

Yenilenen motorlara, kilometre sınırı olmaksızın 1 yıl süreyle orijinal yedek parça ve işçilik garantisi veriliyor, 24 ila 48 ay vadeli cazip kredi imkânları sunuluyor.

Otobüs ve kamyonlar için Pirelli "R:01 II+" serisi

Pirelli marka premium endüstriyel ve ticari lastiklerin lisanslı üreticisi Promoteon'un kamyon ve otobüsler için tasarladığı çok yönlü "R:01 II+" serisi; kullanıcılarına üstün kilometre ömrü, yakıt tasarrufu ve dört mevsim mükemmel performans bir arada sunuyor.

"R:01 II+" serisi Türkiye koşullarına özel olarak geliştirdi. Serinin her iki lastiği de 295/80 R22.5, 315/70 R22.5, 315/80 R22.5 ölçülerinde satışa sunuluyor. Serinin ön aks lastiği "FR:01 II+" ve çeker aks lastiği "TR:01 II+" artırılmış taban genişliği ve Türkiye koşullarına özel olarak geliştirilen taban hamur bileşimi sayesinde kullanıcılarına üstün km



performansı sunuyor. Çeker aks lastiği TR:01 II+, ilk kullanım ömründe ortalama 270 binden fazla km yaparken en yakın rakibine göre yüzde 10 daha yüksek km performansı sağlıyor. Ön aks lastiği "FR:01 II+" ise aynı test sonuçlarına göre ortalama 323 bin km ile yine en yakın rakibine göre daha iyi performans vad ediyor.

Dört mevsim yüksek performans Hem ön aksta hem de çeker aksta M+S ve 3PMSF (kar tanesi) işaretlemesine sahip R:01 II+ serisi, kullanıcılarına dört mevsim boyunca üstün yol tutuş ve yüksek çekiş gücü sunuyor.

Her iki lastikteki yenilikçi taban deseni ve Türkiye koşullarına özel olarak geliştirilen taban hamur bileşimi sayesinde kullanıcılarına yakıt tasarrufu sağlıyor. ■

Allison'un Türkiye distribütörü DLS oldu

50 yılı aşkın süredir Allison şanzımanların distribütörlüğü görevini başarıyla yürüten Drive LineSystems (DLS), satış, mühendislik ve servis hizmetleri deneyimlerini Türkiye'de de sunmak üzere Allison Transmission ile hizmet vermeye başladı.

DLS Türkiye Operasyon Müdürü Celal Özyürek, "Allison ile 1967'den bu yana devam eden iş birliğimiz neticesinde gerek ürünler, gerekse satış sonrası hizmetler konusunda rakipsiz bir deneyim ve bilgi birikimine sahibiz. Bu doğrultuda Türkiye'de de birlikte büyük başarılarla imza atarak, sektörümüze de değer katacağımıza inanımız tam" diye belirtti.

Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, "DLS ile iş birliğimiz Türkiye'de yürüttüğümüz operasyonlara büyük değer katacak. Müşterilerimize yakın olmak için 2019 yılında her bölgede en az bir satış sonrası hizmet noktamız olabilmesi amacıyla hızla çalışıyoruz" dedi. ■

ZF Can kayıplarını azaltıyor

ZF, Memmingen'de harici bir yan hava yastığı bulunan, dünyanın ilk çarpışma öncesi yolcu güvenliği sistem prototipinin canlı tanıtımını yaptı.

ZF tarafından yeni geliştirilen çarpışma öncesi güvenlik sistemi prototipinde, çarpışmadan milisaniyeler öncesinde aktive edilen bir harici yan hava yastığı kullanılıyor. Oluşturulan ek yanal ezilme bölgesi sayesinde yolcuların hayatlarını kurtarabilmekte ve yaralanmalarında yüzde 40'a kadar azalma sağlanıyor.

ZF'nin çarpışma öncesi güvenlik sistemleri, emniyet kemerleri gibi güvenlik sistemleri de

dahil olmak üzere git gide önem kazanıyor, Yandan alınan darbeler neticesinde meydana gelen çarpışmalar en tehlikeli trafik kazaları arasında yer alıyor. Almanya'da bu tip kazalara karışan yolcuların üçte biri hayatını kaybediyor.

Bunu gerçekleştirebilmek için ZF, aracın sensör ağına bağladığı hava yastıkları ile birlikte, çarpışma ihtimalini sürekli gözlemleyen ve kaza ihtimaline karşı hava yastıklarını aktive etmek üzere arka planda çalışan algoritmalar geliştirildi. ■



Korkut Akın

korkutakin@gmail.com

Geleceği anımsıyorum...

Picasso'nun bu sözü hepimizin kulağına küpe olmalı. Gazetemiz, seçimden önce çıkmış olacak. Kim, hangi gerekçeyle kime oy verirse, o başkan olacak. Hayırlısı neyse o olsun. Güzelliklerle dolgun yaşamımız.

İstanbul sadece Türkiye'nin değil, dünyanın da en önemli merkezlerinden biri. Bu kadar büyük ve kalabalık bir şehirde, sorunların çözümsüz kalması taşradaki küçücük bir yerleşimdeki insanı da etkiliyor. Balık baştan kokar misali, yılanın başını küçükkken ezmeli, yani sorunu temelden, daha büyümeden çözmeli. Sade vatandaş gibi benim de beklentim sadece bu. Huzur içinde, barış ve demokrasiyle yaşamak.

Genel yönetmenimiz, daha önceki yazılarımı da referans göstererek trenlerle ilgili yazmamı istedi.

Haydar Ergülen, "yanlış tren yoktur, yanlış istikamet vardır. Hangi trene binersen bin, seni bir güzel ağırılar, ama gideceğin yere değil gideceği yere götürür. Bilmiyorum artık trenin götürdüğü yere mi gitmek istersin yoksa yüreğinin götürdüğü yere mi? Aslında laf arasında, yüreğinin götürdüğü yer, trenin götürdüğü yerdirdir, bir dene istersen!" diyor, Kırmızı Kedi Yayınları arasından çıkan "İnce Tren" adlı denemelerini topladığı kitabında.

Madem trenleri yazacağız, madem "İnce Tren"le çıktık yola, sürdürelim. Trenlerin yavaş gitmesi bir keyiftir. Düşler kurarak, keyfini çıkararak ulaşmak istiyorsanız gideceğiniz yere... Zaman sorunuz da yoksa trenin raylar üstünde çıkardığı sesler bir müzik gibi gelir. Trenler hızlandıkça düşlerinizin de hızlanacağını, daha geniş alanları kapsayacağını belirtiyor yazar. Hakkı var. İster istemez trenin hızına uygun düşünüyorsunuz...

Trenler değil, ama garlar, kısa süreli durulup kalkılan istasyonlar daha önce görmüşsünüz izlenimi bırakır insanda. Benim çocukluğumda da, tren belki daha durmadan atlanırlı, koştuza koştuza su doldurmaya gidiyordu sürükhilere, testilere... Babamın kaç kez, hareket ettikten sonra en gerideki vagona zoraki tutunabildiğini anımsıyorum. Dolayısıyla da hemen her istasyon benzerdi birbirine...

Ergülen, "hatırlayın, unutmamak da güzeldir ama hatırlamak şahanedir, zira içinde 'hatır' vardır, kıymet vardır, titizlik, incelik vardır" diyor. Hatırlı hatıralar değil midir bizi ayakta tutan, yaşama bağlayan... Hatırladıklarımızla, Picasso'nun başlığa çıkarttığım sözü gerçekleşir. Peki, tam da bu noktada unutmak nedir? Kötü müdür unutmak? Yine Haydar Ergülen yanıtlıyor: "Unutmak iyidir elbette, unutanın da unutanın da iyilikten payına düşen azalır, bir daha da yerine konması zor olur. Bazen de unutmak gerekir, iyilik için gerekir, unutanın iyiliği için de önemlidir ama daha çok da unutanın iyiliği için gerekebilir."

Hatırlı hatıralar şiir olsun hepimize... hayatın her alanında. ■

www.tasimadunyasi.com



facebook.com/tasimadunyasi



twitter.com/tasimadunyasi

Tasima Dünyası Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 8 • Sayı: 343 • 17 Haziran 2019

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Barış Can BAŞKAN**

Genel Yayın Yönetmeni **Erkan YILMAZ** Genel Yayın Danışmanı / Başyazar **Dr. Zeki DÖNMEZ**

Editorler **Korkut AKIN** Teknoloji Editörü **Ekrem ÖZCAN**

Reklam Rezervasyon **0532 779 21 82** İş Geliştirme Danışmanı **Mehmet ÇIKINCI**

Dağıtım: **Mikail BAYAT** Hukuk Müşavirleri **Elanur KOÇOĞLU** **Murat KOÇOĞLU**

Yönetim Yeri Atakent Mah. 234. Sok. Manolya Evleri B-17 Blok D: 4 34307 Küçükçekmece - İstanbul T: +90.0532 202 0 779 Csm: +90.0532 779 21 82 editor@tasimadunyasi.com

BASKI: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Cad. İhlal Plaza No:11 A/41 Yenibosna Bahçelievler/ İSTANBUL Tel: 0212 454 30 00

BÖLGELER: İZMİR **Cumhur ARAL** ANTALYA **İrfan YALÇIN** EDİRNE **Hüseyin TOPÇU** DİYARBAKIR **Ramazan DEMİR** MALATYA **Mehmet Anıl ÖZDOĞAN**

Mercedes-Benz Türk'ten özel fırsatlar

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler, kamyon ve hafif ticari araç ürün grubu için hazırladığı Haziran ayına özel kampanyalar ile kişiye özel fırsatlar sunuyor.

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler inşaat kamyonu modelleri için TL ve Euro kampanyaları düzenledi. Hafif ticari araç ürünleri Vito, Sprinter, X-Class ve ikinci el hafif ticari araçlar için de finansman kampanyaları sunuyor.

Araç + kasko kampanyası (TL)

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in, Aksaray üretimi Mercedes-Benz 2018 model yılı Euro 6 Çekici ve Euro 6 6x4/8x4 inşaat kamyonu modelleri için Haziran ayında geçerli



olacak araç ve kaskoyu kapsayan özel finansman kampanyası çerçevesinde kurumsal müşteriler; 250 bin TL kredi tutarı, 36 ay vade ve yüzde 1,01 faiz oranı; şahıs firmaları için ise 250 bin TL kredi tutarı, 36 ay vade ve yüzde 1,16 faiz oranı ile Mercedes-Benz kamyon sahibi olabilirler.

Araç + kasko kampanyası (Euro)

Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in, Aksaray

üretimi Mercedes-Benz 2018 model yılı Euro 6 Çekici ve Euro 6 6x4/8x4 inşaat kamyonu modelleri için Haziran ayında geçerli olacak; araç ve kaskoyu kapsayan özel finansman kampanyası çerçevesinde kurumsal müşteriler; 70 bin Euro kredi tutarı, 24 ay vade, 0 faiz oranı ile Mercedes-Benz kamyonu sahibi olabilirler.

Mercedes-Benz 'in hafif ticari araçlarda da kampanyası var... Ayrıntılı bilgi www.mbfh.com.tr sayfalarında... ■



Doğuş Otomotiv Scania'da görev değişiklikleri

Doğuş Otomotiv Distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren Scania'da görev değişiklikleri gerçekleşti. 1 Haziran 2019 tarihinden geçerli olmak üzere Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü Adnan Yücel Satış Sonrası Hizmetler



Müdürü, Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Beyazıt Canbulat Satış Müdürü, Satış Müdürü Gökhan Altun ise Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü olarak görevlerine başladı. ■



ISO 500 listesinde

Tırsan 121. sıraya yükseldi

Tırsan, ISO 500 2018 yılı listesinde büyük bir başarıya imza attı. 2017 yılında ISO 500 listesinde 167'nci sırada yer alan Tırsan, bu yıl 46 basamak birden yükselerek 121'inci sıraya yerleşti.

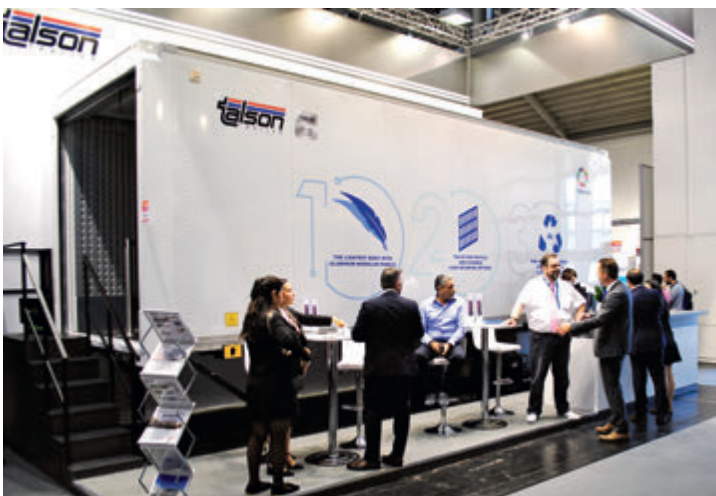
Sektöre yaptığı yatırımlar, başarılarını taçlandıran inovasyon ödülleri ve Avrupa'nın en geniş ürün gamı ile Tırsan'ın, taşımacılık sektöründe liderliğini sürekli olarak devam ettirdiğini vurgulayan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Elde ettiğimiz bu başarı, uzun soluklu bir çalışmanın ve planlı stratejimizin bir sonucudur. Uzun yıllar yurtdışına odaklanmamız sayesinde 2018 yılında sektörün çok üstünde bir performans göstererek, üretim ve ihracatta rekor kırdık, Türkiye ihracat sıralamasında 35'inci sırada yer aldık. ISO tarafından açıklanan 2018 yılı Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşu listesinde 46 basamak birden yükselerek 121'inci sıraya yerleştik. Başarı kriteri olarak müşteri memnuniyetini ilke edinen Tırsan, müşterilerinin rekabet gücünü artırmaya yönelik çözüm odaklı hizmetler sunmaya devam edecek" dedi. ■

Talson'un yeni aracı

Sektörle buluştu

Tırsan bünyesinde yer alan Talson, 4-7 Haziran tarihleri arasında Almanya'nın Münih kentinde düzenlenen Transport Logistic 2019'da, çevre dostu intermodal taşımacılık için geliştirdiği yeni 7.45 alüminyum Swap Body T.SWAU BK aracını sektörle buluşturdu. Talson'un kalitesi ve verimliliği ile ön plana çıkan yeni aracı, katılımcılardan büyük ilgi gördü.

35 yılı aşkın inovasyon başarısını kesintisiz devam ettiren Talson, ilk olarak 1990'ların başı ile 2000'li yıllar arasında ürettiği 7.45'lik Alüminyum Swap Body aracını, lojistik endüstrisinin kalite, hafiflik, sağlamlık ve uzun ömürlülük gibi mevcut ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde geliştirdi. T.SWAU BK, operasyonel verimlilik sağlayan ve çevreye katkıda bulunmanın yanı sıra, havacılık mühendisliğinden esinlenen kendi kendini destekleyen alüminyum üst yapıli kutu araçları ile sektörde fark yaratmaya devam ediyor. ■



Iveco Daily ve Euro Cargo

Nakliyecilerle buluştu

Iveco İstanbul yetkili satıcılarından Iveco Otomotiv, Tüm Evden Eve Nakliyeciler Derneği (END) üyelerine iftar yemeği düzenledi. Yemekte sergilenen Iveco'nun 3 adet Daily (3,5 ton van-3,5 ton şasi-7 ton şasi) ve 1 adet 160 E Eurocargo aracı beğeni topladı ve çok sayıda sipariş verildi.

Kartal'da yapılan iftar yemeğine Iveco Türkiye Genel Müdürü Hakkı Işınak, END Başkanı Davut Ukan, Başkan Yardımcıları Bayram Günhan ve Şener Karahancı. Iveco Hafif Ticari Araç Ürün Müdürü Süha Yılmaz, Hafif ve Orta Araç Satış Müdürü Erkan Erşin, Bölge Satış Müdürü Çağatay Akyol, Satış

Sorumlusu Çayan Tubay ile birlikte 220 evden eve nakliyeci katıldı.

Iveco Hafif Ticari Araç Ürün Müdürü Süha Yılmaz Iveco'nun ürün gamı ile ilgili bilgi verdi. Iveco Araç Genel Müdürü Hakkı Işınak, Iveco'nun END üyelerinin her zaman yanında olduğunu ve işbirliklerinin devam etmesini istedi.

END Başkanı Davut Ukan, Başkan Yardımcıları Bayram Günhan tarafından Bölge Satış Müdürü Çağatay Akyol, Satış Sorumlusu Çayan Tubay'a iftar yemeği organizasyonunu düzenledikleri için teşekkür plaketi verildi. ■

Ekol Lojistik'ten

Yeni iş bağlantıları

Ekol Lojistik, dünyanın en büyük lojistik fuarlarından Transport LogisticMunich Fuarı'nda Lojistik 4.0 stratejisiyle uyumlu entegre, esnek ve en etkin çözümlerini tanıtırken, yeni iş bağlantıları da kurdu. İki yılda bir

gerçekleştirilen Transport LogisticMunich 2019'da; 63 ülkeden 2 bin 374 katılımcı yer aldı. Katılımcı sayısı 2017'ye göre yüzde 10 artış gösterdi. Fuarı, 125 ülkeden yaklaşık 64 bin kişi ziyaret etti.

Almanya'nın Münih kentinde 4-7 Haziran 2019 tarihleri arasında düzenlenen Transport LogisticMunich Fuarı'nda Ekol, taşımacılık ve lojistik sektörüne yön veren dünya devleriyle bir araya geldi. Önemli toplantılar da gerçekleştiren Ekol, ziyaretçilerden yoğun ilgi gördü. ■



Thermo King SLXi 300
En değerli
yükümüz sağlığını.



Doğuş Otomotiv | Trafik Hayattır 7/24 Danışma Hattı +90 (212) 335 04 15 www.thermoking.com.tr



Yeni Sultan Comfort

Ankara'da taşımacılarla buluştu

Otokar ve Ankara bayisi Cansin Otomotiv sponsorluğunda düzenlenen iftar yemeğine Ankara Toplu Taşımacılar Derneği (ANTAD) üyeleri büyük ilgi gösterdi.

İftara Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İç Pazar Ticari Araçlar Satış Direktörü Murat Tokatlı, Satış Müdürü Murat Torun, Ankara bayi Cansin Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Ali Can Ünal katıldı.

Her ihtiyaca uygun

Taşımacıların her geçen gün daha zor şartlar altında çalıştığını belirterek sözlerine başlayan Basri Akgül yenilenen Sultan Comfort aracı ilk defa Ankaralı taşımacılarla buluşturmaktan mutluluk duyduklarını ifade etti: "Otokar Sultan Comfort aracımızı, siz taşımacıları dinleyerek, sizlerin ihtiyaçlarına uygun hale getirerek yeniledik. Sultan Comfort'u, lüks koltukları ve özel donanımlarıyla turizm taşımacılığına; 3 noktalı emniyet kemerleriyle öğrenci taşımacılığına ve 29+1 yolcu kapasitesiyle personel taşımacılığına uygun hale getirdik. Sultan Comfort ile yolcu taşımacılığı yapanlar, tek araçla üç işi birden yapabilecek. Lüks koltukları, koltuk altı buzdolabı, anons sistemi, LCD ekranı, DVD ve güçlü kliması ile Sultan Comfort, turizm taşımacılığında da kullanıcılarına her daim kazandırmaya devam edecek."

Yenilenen Sultan Comfort, taşımacıların çok büyük beğenisini kazandı. İlk 10 Sultan Comfort aracın satışı da tanıtım sırasında gerçekleşti. ■



Otokar ISO 500'de 38 basamak yükseldi

İkri mülkiyet hakları kendine ait ürünleriyle Türkiye'nin öncü otomotiv ve savunma sanayii şirketi Otokar, İstanbul Sanayi Odası'nın hazırladığı "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" listesindeki başarılı yükselişini sürdürüyor. Otokar, ISO'nun 2018 yılı 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasında 38 basamak birden yükseldi. Ar-Ge, mühendislik kabiliyeti, yetkin insan kaynağı ve güçlü satış ağı ile geçen yıl ihracatını yüzde 99 artıran Otokar, Türkiye'nin dev şirketlerinin listelendiği ISO 500 2018 sonuçlarına göre 49'uncu sırada yer aldı.

Yüzde yüz yerli sermayeli bir firma olan ve kuruluşundan bugüne birçok ilke imza atan Otokar, uluslararası standartlarda yürüttüğü Ar-Ge çalışmalarıyla da ön plana çıkıyor. ■

Bridgestone,

TomTomTelematics'i bünyesine katıyor

Bridgestone, Avrupa'da filo çözümlerini güçlendirmek üzere TomTomTelematics'i satın alma çalışmalarını başlattığını duyurdu. 910 milyon Euro bedel karşılığında anlaşma yapan Bridgestone ve TomTom, devir işlemlerinin yılın ikinci çeyreğinde tamamlamayı planlıyor.

Bridgestone Europe çatısı altına taşınacak olan TomTomTelematics, dijital filo çözümleri platformuyla araçlara sunduğu bilgi ve hizmetlerle sürüş deneyimini daha verimli ve emniyetli bir hale getiriyor. Bu sayede filolar, optimize edilen ve iyileştirilen mobilite süreçleriyle hem rekabet avantajı kazanıyor hem de sürdürülebilir bir başarı yakalıyor. ■

**Turizm
taşımacılığı**

**Öğrenci
taşımacılığı**

**Personel
taşımacılığı**



SULTAN COMFORT

Tek araç çok kazanç!

Yeni Sultan Comfort'la artık hem turizm hem öğrenci hem de personel taşımacılığı yapabilirsiniz. Yeni Sultan Comfort 29+1 kişilik yolcu kapasitesi, lüks koltukları, çift camları, yüksekliği ayarlanabilir üç noktalı emniyet kemerleri opsiyonu ile tek araçta çok kazanç sunuyor. Üstelik Sultan Comfort'ta AEBS (Acil Frenleme Sistemi) ve LDWS (Şerit Takip Sistemi) standart!

Her zaman her işe hazır Sultan Comfort'la tanışmak için sizi de Otokar yetkili satıcılarına bekliyoruz.

☎ 444 6857 (444 OTKR) | 🌐 www.otokar.com.tr | 📱 /OtokarAS | 📺 /OtokarTr | 📺 /OtokarTicariAraclar

Koç

Otokar
— Doğru karar —